



स्वर्गीय माधवराव भिडे स्मृती विशेषांक

SATURDAY CLUB TIMES

JUNE-JULY 2022, E-MAGAZINE, ISSUE 3

माणसे घडवणारा माणूस

सॅटर्डे क्लबचा
पहिला नामफलक

भिडे साहेब
व्यक्ती नाही वल्ली

भिडे साहेब
माझे दैवत

भिडे साहेबांची
आवडती
कवीता

भिडे साहेबांना
ज्यानी घडवलं ते
नाना आणि आई



www.transganzation.com

SPIRITUAL
AWARENESS



BUSINESS
EDUCATION

BUSINESS
CONSULTING

TRANSFORMING ENTREPRENEURS TO BUILD SELF-SUSTAINING ORGANIZATIONS.

As per study 75% of Entrepreneur driven organizations shutdown business as the Entrepreneur stops working or dies. All SME Entrepreneurs struggle their entire life to build a 'Self-Sustaining' organization that will survive beyond them. But, they fail because they lack the Right Business Education, Expert Business Advice and Self-transformation skills to become an evolved business leader.

An Entrepreneur is the key source of 'energy' driving an organization. TransGanzation believes no amount of Business Education or Business Consulting will help an Entrepreneur unless he/she is able to transform oneself into a 'Spiritual Business Leader' who will be capable of evolving their organization beyond themselves.

TransGanzation is the only Spiritual Business Management program designed to transform Entrepreneurial Organizations into 'Self-Sustaining' organizations. The program offers a unique blend of Spiritual Awareness + Business Education + Business Consulting giving the Entrepreneur the right platform to transform their organization into a 'Self-Sustaining' and 'Constantly Evolving' organization. TransGanzation team with over 50 years of Business Management Experience will mentor this entire 'Organization Transformation' process along with the Entrepreneur.

If you are an Entrepreneur seeking a solution to build a 'Self-Sustaining' and 'Evolved Organization' then we would like to team-up with you. Let's meet up!

SAKSHATKAR

Sakshatkar is a intense Workshop for
Entrepreneurs to Transform their Organization
into a Self-Sustaining Organization.

16-18 Sep '22

Fountain Head, Alibaug

CALL: +9170456 89864

Text <SCGT MEMBER> on 7045689864
to get special offer for Saturday club members

View our Program videos and learn more about us:

[YouTube /transganzation](https://www.youtube.com/transganzation) www.transganzation.com



TRANSGANIZATION
Enlightened Business Practices

Office No. 226, 2nd Floor, NBC Complex, Plot No. 43, Sector 11 CBD Belapur, Navi Mumbai - 400614.

❁ अनुक्रमणिका ❁

Respected Trustees	2
Board of Directors	3
सॅटर्डे क्लबची माहिती	4
सॅटर्डे क्लबच्या नावाचा पहिला नामफलक (बोर्ड) - श्री. अशोकराव दुगाडे	5
भिडे साहेब व्यक्ती नाही वल्ली - डॉ. अजित मराठे	7
माधवराव भिडेसाहेब..माझे दैवत - नरेंद्र ह. बगाडे	10
भिडे साहेबांना ज्यांनी घडविले ते नाना आणि आई	15
असेही भिडे साहेब	20
भिडे साहेबांनी रचलेली कविता	25
भिडे साहेबांप्रती काही निवडक भावना	26
महा एमडीपी	31
रिजनमधील महत्त्वाच्या घडामोडी	32
चॅटर्सच्या उल्लेखनीय कामगिरी	34
चॅटर्सचे जबरदस्त कार्यक्रम	38
अबोली ते मिसेस इंडिया - स्वप्नपूर्ती प्रवास	42
Protect YOUR Business from Yourself – KUNDAN GURAV	47
सॅटर्डे क्लबचे हिरे	51
Healthy Water - Kangen Water	54
DO YOU WISH TO GROW YOUR BUSINESS?	56
मुंबई झोन विमेन विंगची यशोगाथा	58
महाराष्ट्राचे धगधगते 'उदयोग कुंड' माधवराव भिडे जगदीश कुलकर्णी	62
Meeting Schedule	66
सॅटर्डे क्लब मधील चॅटर्सची माहिती	68
सॅटर्डे क्लब मधील विविध सेल	72

ई मॅगेझीन अंक ३

JUNE-JULY 2022

SATURDAY CLUB TIMES MAGAZINE

स्वर्गीय माधवराव भिडे स्मृती विशेषांक

संचालक	:	सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट
संस्थापक	:	कै. माधवराव भिडे
संपादक	:	उपेंद्र साळवी
संपादकीय मंडळ	:	रश्मी गोखले, दिनेश थोरात, राजेश चौधरी, विद्या गोगटे, अनिल जोशी
कार्यकारी मंडळ	:	माधवी हातवळणे, केतकी बंकापुरे, स्मिता पाटील, तेजस चव्हाण कौस्तुभ भंडारी, शिवकला मुदलियार, चंदन नाईक, शुभम कुंभार, भावना अत्रे, प्रमोद कोणकर
सॅटर्डे क्लबच्या अंकामध्ये प्रसिध्द झालेला मजकूर आणि फोटो यांचे कोणत्याही स्वरूपात पुनर्मुद्रण करण्यास मनाई आहे.		
		- संपादक

प्रकाशक : सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

Cover-page Designed By
Mr. Chandan Naik, Malad Chapter

या अंकात लेख व जाहिरातींसाठी संपर्क साधा :

९६९९००७६०६

Email : scgttimes@gmail.com

खाजगी वितरणासाठी



RESPECTED TRUSTEES



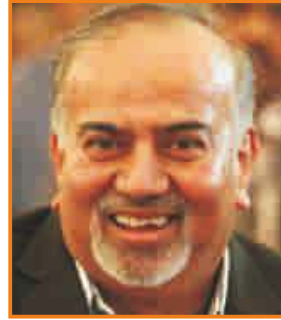
Shri. Ashok V. Dugade
Chairman & Managing Trustee
SCGT



Shri. Pradeep M. Tamhane
Managing Director
Wincoat Colours & Coatings Pvt. Ltd.



Dr. Suresh Kashinath Haware
Managing Director
Haware Builders & Developers



Shri. Ravindra Prabhudesai
Managing Director
Pitambari Products Pvt. Ltd.



Dr. Ajit Marathe
Managing Director
Nirman Realtors & Developers



Shri. Vijay Paranjape
Ex. Siemens,
Business Consultant

BOARD OF DIRECTORS



एकमेकां साहाय्य कर्तुः । अथवा हेतुक शीर्षतः ।।



SHRI NARENDRA BAGADE
Director
Pitambari Agro Tourism



SHRI ATUL ATRE
Founder
Laser Telesystems Pvt. Ltd.



SHRI MILIND PATIL
Founder
Denfab



SHRI SANTOSH PATIL
Director
UKs Resort



SHRI SHAILENDRA THATTE
Advocate
Shailendra Thatte & Associates



SHRI CHHABIRAJ RANE
Managing Director
Chhabi Electricals



ER. SANGRAM LIMAYE
Chairman
Sangramsiddhi Pvt. Ltd.



सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

माहिती

सॅटर्डे क्लबची स्थापना भारतातील सुप्रसिध्द ब्रिज इंजिनिअर स्व. माधवराव भिडे यांची, त्यांनी सॅटर्डे क्लबची चळवळ २००० साली सुरु केली. महाराष्ट्रीयांनी उद्योगव्यवसायातून लक्ष्मीची उपासना करावी, एकमेकांना मदत करून व्यवसायवृद्धी करावी. श्रीमंती हे उद्योजकाच्या प्रगतीचे प्रतिक आहे, त्यामुळे अधिकाधिक मूल्याधारीत आर्थिक प्रगतीसाठी आपण आपली मानसिकता बदलण्याची गरज आहे. त्यासाठी सर्वांनी एकत्र येण्याची आवश्यकता आहे.

सॅटर्डे क्लबची संकल्पना “एकमेकां साहा करु अवघे होऊ श्रीमंत” या घोषवाक्यात प्रतित होते.

सॅटर्डे क्लबच्या उद्दीष्टांबद्दल बोलायचे झाल्यास -

- परस्पर सहकार्यावर आधारीत महाराष्ट्रीयन व्यावसायिकांचे अर्थपूर्ण जाळे विणणे.
- नवीन व्यवसाय सुरु करण्यासाठी उत्तेजन देणे.
- श्रीमंत व एकसंघ महाराष्ट्रीयन व्यावसायिक समाजाची उभारणी करणे.
- महाराष्ट्रीयन समाजाची व्यावसायिकतेबद्दलची मानसिकता बदलणे
- सहसदस्यांच्या उत्पादन व सेवांना बाजारपेठ मिळवून देण्यासाठी प्रयत्न करणे.
- सदस्यांनी एकमेकांना नियमित भेटणे.
- व्यावसायिक संधींची देवाणघेवाण करणे.
- सदस्यांच्या व्यावसायिक अडचणींवर मात करण्यासाठी सहकार्य करणे.
- सदस्यांना परस्पर फायद्याचे व्यावसायिक करार करण्यासाठी उद्युक्त करणे.

अशी दमदार संकल्पना, संस्थापक स्व. भिडेसाहेबांचे कुशल व प्रभावी नेतृत्व आणि समर्पित कार्यकर्त्यांच्या प्रचंड योगदानातून अल्पावधीतच क्लबच्या सदस्यांमध्ये उत्पादक, व्यावसायिक, तंत्रज्ञ, सल्लागार व विविध सेवा पुरविणारे इ. चा समावेश झाला आहे. क्लबच्या कारभारावर विश्वस्त मंडळाची देखरेख असते. विश्वस्त मंडळाचे सभासद आहेत.

श्री. अशोकजी दुगाडे - विश्वस्त आणि कार्यकारी संचालक

माजी कार्यकारी संचालक बँक ऑफ महाराष्ट्र आणि इंडियन ओव्हरसीज बँक

श्री. प्रदिपजी ताम्हाणे - विश्वस्त आणि व्यवस्थापकीय संचालक विनकोट कलर्स अँड कोटिंग्स प्रा. लि.

श्री. रविंद्रजी प्रभुदेसाई - विश्वस्त आणि अध्यक्ष पितांबरी प्रॉडक्ट्स प्रा. लि.

डॉ. अजित मराठेजी - विश्वस्त आणि व्यवस्थापकीय संचालक निर्माण गुप

डॉ. सुरेशजी हावरे - विश्वस्त आणि ज्येष्ठ अणुशास्त्रज्ञ व संचालक, हावरे बिल्डर्स

श्री. विजयजी परांजपे - विश्वस्त आणि माजी संचालक, सीमेन्स आणि बिझनेस कन्सलटन्ट

सेक्रेटरी जनलर श्री. विनीत बनसोडे - द ग्रॅफोलॉजी रिसर्च इन्स्टिट्यूट

या विश्वस्त मंडळाबरोबरच CGB व CGC चे सक्रिय सभासद, अशा स्वरूपात संघटनेची दमदार वाटचाल सुरु आहे. आता वेळ आहे येणाऱ्या संधीचा वेध घेण्याची आणि त्याचा उपयोग करून आपला उद्योगधंदा वाढविण्याची, आपली कार्यकारीणी सभासदांच्या व्यवसायवृद्धीसाठी सतत प्रयत्नशील आहे. मित्रहो, बरेच काही करावयाचे आहे. आपली कार्यकारीणी या दृष्टीने काम करण्यासाठी कटीबद्ध आहे. या उपक्रमात आपल्या सर्वांच्या सक्रिय पाठींब्याची गरज आहे. एकीची वज्रमुठ आपल्या सर्वांच्याच आर्थिक व व्यावसायिक उन्नतीसाठी निश्चितच उपकारक ठरेल.

चला तर.....उद्योग व्यवसायाच्या वाढीतून धनवृद्धीचा दृढसंकल्प करून त्यानुसार कामाला लागूया.

सॅटर्डे क्लबच्या नावाचा पहिला नामफलक (बोर्ड)

- श्री. अशोकराव दुगाडे



संस्थेचे संस्थापक आणि पितामह स्वर्गीय माधवराव भिडे हयांच्या व्यक्तिमत्त्वाचे अनेक पैलू होते. त्यावर जर आपण बोलायला गेलो तर कदाचित शब्द हि अपुरे पडतील. माणसे जोखायची कला त्यांना चांगलीच अवगत होती. एखादा माणूस कशात पारंगत आहे आणि त्याचा उपयोग एका चांगल्या उपक्रमात कसा करून घायचा ह्यात त्यांची हातोटी होती. त्यांची आणि माझी पहिली भेट बँक ऑफ महाराष्ट्राच्या वरळी शाखेत झाली, मी त्यावेळी त्या शाखेचा ब्रँच मॅनेजर होतो. पहिल्याच भेटीत त्यांनी माझ्यावर कौतुकाचा वर्षाव केला होता. एवढ्या कमी वयात तू बँकेच्या एका उच्च पदावर आहेस हे पाहून मला तुझा अभिमान वाटतो. त्यांच्या त्या पहिल्याच भेटीत माझ्या त्यांच्याशी तारा जुळल्या. नंतर त्यांच्या आणि माझ्या भेटीगाठी होत गेल्या ज्यात त्यांच्या मुखी बऱ्याच वेळेला एक गोष्ट असायची कि खूप सारे किलोस्कर, दांडेकर असे मराठी उद्योजक घडले पाहिजेत. आपण काही तरी केले पाहिजे. मी नंतर काही वर्षे नोकरी निमित्त मुंबई बाहेर होतो. त्यानंतर माझी मुंबईला बदली झाली आणि शिवाजी पार्क येथे मला बँकेतर्फे राहण्यासाठी जागा मिळाली. भिडे साहेबांना जेव्हा कळले तेव्हा त्यांनी मला हक्काने सांगितले की तुझ्या घरी दर महिन्याला मराठी उद्योजक कसे घडवता येईल ह्यासाठी भेटायचे. त्यावेळी आमच्या त्या भेटी शनिवारच्या होत असत. मराठी माणूस साधारणतः शनिवारी मौजमजा करतो, चित्रपट, नाटके पाहतो त्याच्याऐवजी मराठी माणसाने व्यवसायाबद्दल किंवा पैसे कसे कमवायचे, कश्याप्रकारे त्यात वृद्धी करायची ह्याबद्दल बोलायचे असे ठरले आणि त्याचे सॅटर्डे क्लब हे नामकरण झाले. मग १५ दिवसांत कधी शिवाजी पार्क ला तर कधी माझ्या घरी आम्ही समविचारी लोक भेटू लागलो.

मी त्यावेळी म्हणजे साधारण १९९०-९१ च्या काळात बँकेच्या संगणक क्षेत्राचा प्रमुख होतो, भिडे साहेबांना हे ठाऊक होते. एक दिवस त्यांनी मला सांगितले कि “अशोक, तू एका मोठ्या पेपरवर आपल्या संस्थेचे नाव प्रिंट करून आणशील का?” त्यावेळी सुध्दा भिडे साहेबांनी फक्त बोलायचे आणि ती आज्ञा समजून आम्ही पुर्ण करत असू. मी एका डबल पेपरवर सॅटर्डे क्लब मुंबई असे प्रिंट केले आणि एका पिवळ्या पुठ्या वर ते चिकटवले. तो प्रिंट केलेला नामफलक (बोर्ड) मी आमच्या मिटिंगला घेऊन आलो आणि आम्ही बसलो होतो त्याच्या मध्यभागी त्याला लटकावले. तो बहुधा क्लबचा पहिलावहिला बोर्ड पाहून भिडे साहेबांच्या चेहऱ्यावर एक वेगळाच आनंद दिसला. त्यांनी मला शाबासकी तर दिलीच पण म्हणाले आता औपचारिकरित्या संस्था सुरु करण्याची वेळ आली आहे. कदाचित त्या पहिल्या नामफलकाने संस्थेचे बीज रोवले गेले होते.

भिडे साहेबांचे असे अनेक अनुभव आहेत, एक एक अनुभव आठवला तरी मनाला नवचैतन्य तसेच खूप ऊर्जा मिळते. आज भिडे साहेब जरी ह्या जगात नसले तरी त्यांच्या त्या थोरविचारांनी, त्यांनी दाखवलेल्या मार्गावरून आपल्याला मार्गक्रमण करायचे आहे सॅटर्डे क्लबचा विस्तार करायचा आहे. फक्त महाराष्ट्रातच नाही भारतातच नाही तर जगभरात त्याला पोचवायचे आहे. हे जर आपण सर्वांनी आपले ध्येय ठेवले तर आजच्या ह्या कृतज्ञता दिवसाला भिडे साहेबांना ती खऱ्या अर्थाने आदरांजली असेल.

श्री. अशोक दुगाडे

अध्यक्ष आणि कार्यकारी विश्वस्त, सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

: Product Range :



- Battery Charger - SCR Based
- Modular SMPS DC System ● DC TO DC Converter
- Solar Charge Controller ● Battery Maintenance Equipment
- AC/DC Distribution Boards ● Voltage Stabilizer
- Transformer ● Energy Saving Equipment - STABILUX
- Annunciation Systems ● Cathodic Protection
- Control Panels ● Protective Relays
- Inverters / UPS ● Traction Battery Chargers
- Cell Boosters ● Servo Voltage Stabilizer
- Load Battery Discharge Bank ● LED Lighting Products
- Power Factor Controller ● Earth Leakage Monitoring System
- Traders for : Battery
(Lead Acid - Tubular & Plante, VRLA (SMF), NI-CD)



Chhabi Electricals Private Limited

HO & Regd Office : E-66, MIDC Area, Jalgaon 425 003 (M.S.) INDIA
 Tel : +91 257 2210626 / 27 / 28, Email : marketing@chhabi-india.com
Mumbai Office : 609, Excellencia, Lodha Supremus, MIDC, Wagle Estate,
 Road No 22, Thane (W) 400 604, Tel : +91 22 2581 2591 / 9



Vastu Aarogyum is a one-stop solution for all your Vastu related concerns.
 We help you to lead a healthy, happy & prosperous life with our globally renowned concept of 3Ps & 3Hs.
 Come, let's live life to the fullest with the abundance of health & happiness!

VASTU AAROGYUM'S KEYS TO ABUNDANCE



- Peace**
Acquire a state of inner peace for the biggest success with the help of Vastu.
- Prosperity**
Vastu is the key towards prosperity for home, business & ultimate satisfaction.
- Progeny**
Vastu is the source to have a healthy, serene, humble & ideal child.



- Health**
Vastu takes care of your wellness by boosting physical, emotional and spiritual health.
- Harmony**
Harmony in relationships can be obtained by the means of Vastu.
- Happiness**
Obeying the principle of Vastu delivers auspicious happiness to all living around you.

Our Services

- Vastuorja & Vastu shastra Consultation
- Planning & Designing of Residential / Commercial Buildings as per Vastu Shastra
- Vastu Dosha Nivaran / Vastu Energy Treatment
- Geopathic Stress Detection & Treatment
- Dowsing & Water Dowsing
- Training in Vastu Shastra & Energy Sciences
- Human & Earth Energy Scanning

Dr. Avinash Rulkarni's

VASTU AAROGYUM™

Abundance of Health & Happiness



Online Learning Institute of Vastu & Energy Sciences



My Vastu Shoppe is Store Where We Offer Various Products Which Are Based On Our Indian Ancient Sciences To Enhance The Positive Energies In Vastu Our Products Are Combination Of la Culture, Tradition & Sciences



Design Your Destiny

FOR APPOINTMENTS AND FRANCHISEE CALL :
94035 70270, 93724 95999, 70206 45156

Head Office : Vastu Aarogyum, Nr. Gajanan Maharaj Temple, Mohadi Road, Jalgaon
Overseas : • Russia • Australia • Singapore • Italy • Germany • USA
India : • Delhi • Punjab • Gujarat • M. P. • Maharashtra & Goa • Karnataka • Uttar Pradesh

KEEP IN TOUCH WITH US

भिडे साहेब व्यक्ती नाही वल्ली - डॉ. अजित मराटे



भिडे सरांबद्दल बोलायचं तर शब्द कमी पडतील पण त्यांच्याबद्दल बोलून पूर्ण होणार नाही.

ते माझे गुरु होते, माझे प्रेरणा स्थान होते.

सिव्हिल इंजिनीअरिंग हा आम्हा दोघांमधला सामायिक दुवा होता आणि कदाचित त्यामुळेच आम्ही जास्त जवळ आलो. थोडा थोडका नाही तर १५-१८ वर्षांचा त्यांचा जवळून सहवास मला लाभला हे माझं मोठं भाग्य आहे.

या इतक्या वर्षांमध्ये त्यांचे अनेक पैलू मला जाणवत गेले. अफाट व्यक्तिमत्त्वाचा हा माणूस.

अतिशय कविमनाचे आणि खिलडू वृत्तीचे होते भिडे सर. आमच्या गप्पांमध्ये त्यांच्या कविता, त्यांनी लिहिलेली टिपणं, त्यांच्या डायन्या हे सगळे विषय असायचे. तुम्हांला खोटं वाटेल पण हजारो उद्योजकांच्या त्यांच्या वैशिष्ट्यांसकट त्यांनी नोंदी केलेल्या होत्या ज्याचा सेंटर्डे क्लब स्थापन करताना फार उपयोग झाला. नुसत्याच नोंदी नाहीत तर हा माणूस म्हणजे सदैव 'Man-in-Action' असायचा. एखादी गोष्ट पटली की ताबडतोप action. मराठी बिल्डर्सची माटुंगा जिमखाना इथे झालेली पाहिली मीटिंग हे या Action चेच उदाहरण. भराभर माझ्यासमोर कित्येक प्रतिष्ठित बिल्डर्सना फोन करुन, तारीख ठरवून अफाट गतीने त्यांनी ही मीटिंग घडवून आणली.

त्यांना प्रवासाची देखील प्रचंड आवड. खासकरुन सेंटर्डे क्लबसाठी प्रवास करायचा असेल तर एका पायावर हा माणूस तयार असायचा. जिथे जातील तिथे सेंटर्डे क्लबची स्थापना ते करत गेले. त्यांच्या हव्याहव्याशा वाटणाऱ्या या उत्साहामुळे त्यांची ही प्रवासाची सवय क्लबमधल्या इतर सगळ्या लीडर्सना देखील लागली आणि मला वाटतं सेंटर्डे क्लब वाढण्यासाठी त्याचा खूप उपयोग झाला.

या सगळ्याबरोबरच हा माणूस तितकाच प्रचंड मनस्वी. एखादा माणूस आवडला की त्याला मर्यादा सोडून ते मदत करत. त्यात मी देखील आलो. पण जर का एखाद्याचं वागणं आवडलं नाही किंवा तो चुकीचा वाटला तर त्याला खडयासारखं बाजूला करुन जवळपास देखील फिरकू देत नसत. वास्तविक अशा मनस्वी माणसाबरोबर संसार करणं कर्मकठीण! पण सौ. इरावती भिडे यांनी ती जबाबदारी लीलया पार पाडली. नुसता संसारच नाही तर सरांचे सारे आर्थिक व्यवहार देखील त्या व्यवस्थित सांभाळत गेल्या. सरांचं यात वैशिष्ट्य हे की ते कित्येक सभामध्ये सपत्नीक जायचे आणि आपल्या पत्नीचं भर सभेत मुक्तकंठाने कौतुक करायचे आणि हा आदर केवळ तोंडदेखला नसायचा. हिच्यामुळेच मी कणखरपणे उभा आहे हे सांगताना पुरुषी अहंकाराचा लवलेशही त्यांच्यात नसायचा. सगळ्याच पुरुषांनी शिकण्यासारखी ही गोष्ट आहे.

सरांचा स्वभाव, त्यांचे वागणं बोलणं, त्यांचे Passion in the heart या सगळ्यामुळे ते पुलंच्या भाषते सांगायचं तर व्यक्ती नाही तर वल्ली म्हणून जगले. या सगळ्याचा याची देही अनुभव घ्यायला मला मिळाला, खरंच मी भाग्यवान आहे.

डॉ. अजित मराटे

निर्माण गुप



ADDING **POWER** AND **SMOOTHNESS** TO YOUR CASTER WHEEL

Pivot Pin, Axle Pin, Rivets
and many more for caster wheel



METAForge
Engineering (I) Pvt. Ltd.

Manufacturer of cold forging parts
and wide range of non-standard fastener

For More Details Contact

Mr. Prajakt Mehta

☎ 9225110805 | ✉ prajakt@metaforgeindia.com
www.metaforgeindia.com

मराठी उद्योजकता दिवसाच्या
हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सेंटर्ड क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

MR. VISHAL MANDLIK

SCGT Kolhapur Region Head



**YAMA ENGINEERS AND
TESTING INSTRUMENTS PVT. LTD**

+91 (0231) 2690766 | +91 99226 44499

www.yamaengineers.com



माधवराव भिडेसाहेब...माझे दैवत नरेंद्र ह. बगाडे

प्रत्येकाच्या आयुष्यात कुणीतरी अशी एक व्यक्ती येते आणि ती व्यक्ती संपूर्ण आयुष्यावर प्रभाव टाकते आणि संपूर्ण आयुष्यच पूर्णपणे बदलून जाते.

मी तिसरी कि चौथीत असेन माझे वडील एका ऑर्केस्ट्राला घेऊन गेले होते. कार्यक्रम अतिशय नीटनेटका आणि बहारदार होता. प्रेक्षकांमध्ये अचानक हालचाल झाली. बडा साब आया बडा साब आया अशी चर्चा सुरु झाली. थोड्याच वेळात तो गोरगोमटा सफारी घातलेला बडासाब मंचावर आला. कार्यक्रमात आलेल्या सर्व लोकांचे आणि कलाकारांचे अभिनंदन करून मंचावरून खाली उतरला. मी वडिलांना विचारले कोण हा बडा साब ? वडील म्हणाले ते या कार्यक्रमाचे आयोजक आहेत भिडेसाहेब. लहानपणीच ती मूर्ती मला मनाला भावली. नियतीने मला माझ्या देवाचे पहिले दर्शन घडविले होते. त्यावेळी मला पुसटशी शंकाही आली नाही की, या माणसामुळे माझ्या आयुष्याला दिशा मिळेल. त्यानंतर जवळजवळ ४० वर्षांनी माझी आणि त्यांची पुन्हा भेट झाली आणि माझे आयुष्यच बदलून गेले.

सॅटर्डे क्लब मध्ये जबाबदाऱ्या घेऊन काम करताना भिडेसाहेबांचा सहवास मिळत गेला. भांडुप चॅप्टरची चेअरमन म्हणून जबाबदारी घेतल्यावर उद्घाटनप्रसंगी भिडेसाहेबांनी शाब्बास नरेंद्र म्हणून ठेवलेला हात आजही आठवला कि, अंग मोहरून येते. दहा हत्तीचं बळ अंगात येत. सातत्याने प्रेरणा मिळत रहाते. या प्रेरक नेतृत्वामुळेच नवनवीन जबाबदाऱ्या यशस्वीरीत्या पूर्ण करण्याच्या उद्देशाने घेत गेले. प्रत्येक वेळी भिडेसाहेब ठामपणे माझ्या पाठीशी उभे राहिले.

भिडे साहेबांचे स्वप्न होते की, पंचतारांकित हॉटेलमध्ये सॅटर्डे क्लबच्या कार्यक्रमात किमान १००० मराठी उद्योजक एकत्र आले पाहिजेत. माझ्या देवाची इच्छा पूर्ण करण्याच्या उद्देशाने कामाला लागलो. निवडक सहकाऱ्यांच्या मदतीने १,१८० मराठी उद्योजक एअरपोर्ट जवळील 'द ललित' या हॉटेलमध्ये एकत्रित करण्यात आम्ही यशस्वी झालो. त्यादिवशी त्यांच्या चेहऱ्यावरचा आनंद मी माझ्या शेवटच्या क्षणापर्यंत विसरू शकणार नाही. माझ्या देवाची एक इच्छा मी पूर्ण करू शकलो होतो. खरं म्हणजे भिडेसाहेबांची इच्छाशक्ती इतकी प्रबळ असायची की, प्रत्येक गोष्ट यशस्वी व्हायचीच. भिडेसाहेबांची स्वतःच्या विचारांवर प्रचंड श्रद्धा असायची. सॅटर्डे क्लबवर, क्लबचे काम करणाऱ्या प्रत्येक कार्यकर्त्यांवर निर्मळ प्रेम असायचे तसे ते व्यक्तही करत. कुठल्याही कार्यक्रमात प्रत्येकाची आपुलकीने चौकशी करत. त्यामुळे कार्यकर्ते खूश असत आणि म्हणूनच निष्ठावान कार्यकर्त्यांची मोठी फौज उभी राहिली.

भिडेसाहेबांचा आग्रह असायचा की, जास्तीत जास्त महिलांनी व्यवसाय करावा. त्यासाठी ते सतत प्रयत्नशील असत. साठेताईना दुबईला दिड लाख पुरणपोळ्यांची ऑर्डर मिळावी म्हणून त्यांनी केलेल्या प्रयत्नांचा मी साक्षीदार आहे. ऑर्डर पूर्ण झाल्यावर भिडेसाहेबांना किती कौतुक, प्रत्येक ठिकाणी ती यशोगाथा सांगत. भिडेसाहेबांच्या अनेक गुणामधला मला भावलेला गुण म्हणजे दुसऱ्यांचं मनापासून कौतुक करणे. त्यात कुठेही अनैसर्गिकपणा नसायचा.

मी आणि विनित बनसोडे भिडेसाहेबांच्या शेवटच्या सहा महिन्यात जवळपास रोज एकत्र असायचो. आम्हा दोघांवर त्यांचं खूप प्रेम. आम्ही दोघेही नशीबवान आहोत की, त्यांच्या प्रेमाची अनुभूती नियतीने करून दिली. भिडेसाहेब नेहमी म्हणत, तुम्ही दोघेही माझ्या मनातला क्लब खऱ्या अर्थाने जगताय...त्याच प्रेरणेने आयुष्यभर क्लबचे काम करत राहणार...भिडेसाहेब आता आपल्यात नाहीत पण मला सतत वाटत असते की. ते माझ्यासोबतच आहेत.

भिडेसाहेबांना कृतज्ञतापूर्वक नमस्कार





It's our privileged to introduce our expertise in Elevator eras, precisely with all leading brands in India, such as OTIS, KONE, THYSSENKRUPP, SCHINDLER etc. (all types Passenger,Car,Stacker Parking, Goods Elevators and Escalator) since last two decades.

Safety and satisfaction of our clients are enhancing actual assets of our company



NEWLY STARTED
EXTRAORDINARY 30 MINUTE COACHING FOR ELEVATORS SAFETY & USES

Please feel free to call us on –
☎ **8108000590 / 8108829333 / 8108747888**

You can also mail us your any queries regarding Elevator, Escalator and Stack Parking - Car parking on

@ service@shubhamelevators.com 🌐 www.shubhamelevators.com



Group Tours
SUPER SAVER OFFER
Up to **10%** off on all group tour prices

Customized Tours
Tailor - made tour packages to any **domestic** or **international** destination

Visa and Forex
Up to **50%** off on service charges for **Passport and Visas** (for SCGT members)

Hotels and Flights
Best rates on **last minute flights** to major cities

Proud member of Saturday Club **Nigdi Chapter**

For more **discounts, offers** and other details **Call now 960 77 88 997**

Rishikesh Musmade
Co-founder and CEO
Musmade Hospitality Pvt. Ltd



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या
हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव मिडे
संस्थापक - सॅटर्डे व्हेलव ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust



www.uksresort.com

UK's Resort,
Khopoli

98220 12343

87798 14559

info@uksresort.com

AN IDEAL RESORT NEAR MUMBAI - PUNE FOR ONE DAY PICNIC,
OVERNIGHT PICNIC AND CONFERENCES.



YOUR KITCHEN PARTNER



- 100% PURE MELAMINE FINE DINNING PRODUCTS
- FDA APPROVED ■ NASA CERTIFIED
- MICROWAVE DISHWASHER SAFE



100% Melamine Tableware

BOOK YOUR ORDER TODAY
CONTACT: +91 98195 54188



EXERTION HR SOLUTIONS PVT. LTD.

Your Compliance Partner



Registrations Under All Labour Law

- ❖ Shop & Establishment
- ❖ PF, ESIC, MLWF & PT
- ❖ Factory License
- ❖ Labour Contract License
- ❖ BOCW License

Statutory & Labour Law Compliances

- ❖ PF & ESIC Compliance
- ❖ Professional Tax
- ❖ Statutory Audit
- ❖ PF Inspection
- ❖ Show cause notices like 7A in PF & ADHOC C 18 in ESIC

Payroll Management

- ❖ Payroll Processing
- ❖ Salary Structure Creation
- ❖ Prepare Form 16 (Including Part A&B)
- ❖ MIS Report
- ❖ Salary Register
- ❖ PF, ESI & PT Reports
- ❖ Leave Balances, Accruals & Utilization
- ❖ Web based Solution



Contract Staffing (Benefits)

- ❖ Candidates for all business sectors
- ❖ Meet your seasonal needs
- ❖ No long hiring process
- ❖ Keeps resources cost low
- ❖ Skilled resources with long-term potential
- ❖ No long-term commitment
- ❖ Convert permanent hire on your discretion
- ❖ Access skilled resource rapidly
- ❖ Stay agile & flexible
- ❖ Easily respond to fluctuating workload.

Permanent Recruitment

- ❖ Our Primary Service
- ❖ Requisition Request Sent
- ❖ Source Passive And Active Candidates
- ❖ Phone Screen Potential Candidates
- ❖ Develop a Candidate Profile And Submit To Client
- ❖ In Person Interview



REGISTERED OFFICE

Pune: Kumbare Brothers, Near Sidhivinayak Temple, Azad Nagar, Kothrud, Pune – 411038.

CORPORATE OFFICE

Mumbai: 507 Office, Swastik Disha Corporate Park, Opp. Shreyas Cinema, Ghatkopar (W), Mumbai - 400086.

GAYATRI CHAVAN: 8599946333 | JAY SHAH: 9167121333

भिडे साहेबांना ज्यांनी घडविले ते नाना आणि आई



कामामध्ये सातत्य, कामास तडीस न्हेणे, नवनवीन उद्धीष्टे घेणे, नाउमेद न होणे, उद्योजकता असे अनेक गुण त्यांना नाना आणि आई कडून मिळाले.
भिडे साहेबांनी अनेकांचे आयुष्य घडवले पण भिडे साहेबांना ज्यांनी घडवले ते त्यांचे वडिल (नाना) आणि त्यांच्या आई हयांच्याबद्दल भिडेसाहेबांचे अनुभवकथन
(संदर्भ - माणसे घडवणाऱ्याची गोष्ट - भिडे साहेबांचे आत्मचरित्र)

आम्ही उरणला गेलो त्यावर्षी मी नववीला होतो. नानांसाठी हेडमास्टरशिपचं ते पहिलंच वर्ष होतं. शाळेच्या विकासासाठी त्यांनी पहिल्या दिवसापासूनच कंबर कसली. शाळेला स्वतःची इमारत नव्हती. तळमजल्यावर इतर भाडेकरुंची राहती घरं आणि वरच्या मजल्यावर, भाडेकरु असणाऱ्या शाळेचे वर्ग अशी ती चाळीची इमारत होती. तिच्या मागे-पुढे ग्राऊन्ड नव्हतं. लागून गटार होतं. गटारालगत रस्ता होता. रस्त्यापलीकडे मोकळी जागा असा भवताल होता. त्या मोकळ्या जागेत मुलं खेळायची. 'शाळेला स्वतःची स्वतंत्र इमारत हवी आणि ती बांधणं हे हेडमास्टर म्हणून माझं कर्तव्य आहे हे शाळेच्या पहिल्या दिवशी नानांनी शाळेत आणि घरात जाहीर करून टाकलं आणि कामाला लागले. गावातले व्यापारी, प्रतिष्ठित लोक यांच्याकडे हररोज संध्याकाळी जाऊन ते ओळख करून घेऊ लागले. साखरेचे ख्यातनाम कारखानदार सर होरमसजी भिवंडीवाला हे गर्भश्रीमंत पारशी गृहस्थ मलबार हिल, मुंबईला राहात होते. अर्ध उरणगाव त्यांच्या मालकीचं होतं. उरणमध्ये त्यांच्या मालकीची शेकडो एकरांची फुलबाग, फळबाग होती. बंगला, गेस्ट हाऊस होतं. बागांत हरणं, ससे असे अनेक प्राणी पाळलेले होते. चाळीसहून अधिक माळी बागकामाच्या चाकरीत होते. इंग्रज राजवटीत 'सर' ही पदवी मिळवलेल्या होरमसजी भिवंडीवालांचं मुंबईच्या चिराबाजारात ऑफिस होतं. त्यांच्याविषयी अशी माहिती मिळाल्यावर, आरंभीच्या दिवसांतच नाना सर होरमसजींच्या भेटीसाठी चिराबाजारात गेले.

तुम्ही 'गावशेट' आहात. उदार हस्ते गावासाठी देणगी द्यावी अशी नानांनी विनंती केली. पुन्हा पुन्हा जाऊन विनंती करत राहिले. उरणहून चिराबाजारात जाणं सोपं नव्हतं. उरणहून सहा किलोमीटर्सवरच्या पोरबंदरला टांग्याने जायचं, तो नसेल तेव्हा चालत जायचं, तिथून लॉचने भाऊच्या धक्क्यावर जायचं, तिथून बसने चिराबाजारात जायचं अशा प्रवासाला किमान तीन तास लागायचे. तिथे गेल्यावर तर होरमसजींची लंगोलग भेट मिळायची नाही. ताटकळत ठेवलं जायचं. पण थकतील ते नाना कसले? संततधारेने दगडही मूदू हाऊन अंतरंग उकलून दाखवतो ही त्यांची धारणा कृतिसंपन्न होती. होरमसजींच्या भेटींना कित्येकदा जाऊनही मदत वा आश्वासन मिळालं नाही. नानांनी मिशनचा मार्ग बदलला, त्यांनी अलिबागला धाव घेतली. कोठावाला नावाचे पारशी गृहस्थ कलेक्टर होते. त्यांना भेटून, त्यांना उरणला आणण्याचा नानांनी घाट घातला. मी दहावीला असतानाची उरणच्या सार्वजनिक हॉलमध्ये झालेली कोठावाला साहेबांची सभा मात्र मी पाहिलेली होती. गावातले शंभरेक प्रतिष्ठित पुरुष उपस्थित होते. नानांनी मला मदतीला म्हणून सभेला नेलं होतं. कलेक्टर कोठावाला, काँग्रेसचे जिल्हाध्यक्ष डी. भी. महात्रे, हिंदुमहासभेचे श्रीयुत जुवेकर आणि उरणचे कित्येक श्रीमंत व्यापारी त्या सभेला आले होते. नानांनी प्रास्ताविकाचं भाषण केलं.

शाळा उत्तम, आदर्श असेल, म्हणजे मुळात तिला स्वतःची इमारत असेल, मुलांसाठी लायब्ररी असेल, खेळण्यासाठी ग्राऊन्ड असेल तरच त्या शाळेत उत्तम, आदर्श विद्यार्थी घडू शकतील आणि तरच त्या गावाचं भवितव्य उज्वल असू शकेल असं नानांनी सलामीलाच विधान केलं. ज्याला कोठावाला साहेबांनी मान डोलावली. इमारत बांधण्याचा गोवर्धन गावकऱ्यांनी आणि शासनाने उचलायला हवा असं नानांनी भावपूर्ण आवाहन केलं. निवडक गावकऱ्यांनी आपल्या भाषणात त्यांचा पुनरुच्चार केला. अध्यक्ष म्हणून सर्वात शेवटी कलेक्टर कोठावालांचं भाषण झालं. शुध्द मराठीतून केलेलं भाषण मला आणि सर्वांना खूप आवडलं. ते म्हणाले, "तुमच्या मुलाबाळांच्या भविष्याची कदर करणारा हेडमास्टर तुमच्या गावातल्या शाळेला मिळालाय, हे भाग्य समजा. मी आजवर कोणत्याही शाळेला भेट दिलेली नव्हती. भिडयांच्या शैक्षणिक तळमळीमुळे मी प्रभावित झालो, म्हणूनच इथे या शाळेच्या भेटीला आलो. भिडयांचे हात सर्वांनी बळकट करायला हवेत. शासन नियमानुसार सर्व सहाय्य

देईल.’’

त्यानंतर नानांचे प्रयत्न तेज झाले. सर भिवंडीवालांकडे चिराबाजारात जाण्याच्या खडतरपणासाठी त्यांनी रजा दिली नव्हती आणि एका भेटीत नानांना त्यांनी सांगितलं, जे नानांनी घरी आल्यावर आम्हांला सहर्ष मुद्रेनं सांगितलं होतं.

“तुम्ही कितीवेळा आलात त्याची आमच्याकडे नोंद आहे. ही खेप चाळीसाठी होती, त्या हिशोबाने मी तुम्हांला चाळीस हजारांची देणगी द्यायला हवी. पण गावच्या शाळेसाठीची तुमची तळमळ पाहता मी चार लाख देणार आहे. गावकरी जी मदत जमवतील ती आणि ही देणगी मिळूनही रक्कम बांधकामाला अपुरी झाली तर या आणि अधिकची देणगी घेऊन जा.”

पुरेसे पैसे जमल्यावर, शाळेचा आराखडा बनवून घेणं. नाना शासकीय परवानग्या मिळवणं, कॉन्ट्रॅक्टर नेमणं, अशा कामांना वेळ गेला. नानांची तिथली कारकीर्द चार वर्षांची होती. त्या काळात, इमारतीच्या बांधकामाचा शुभारंभ झाला. भिती उभ्या राहू लागल्या.

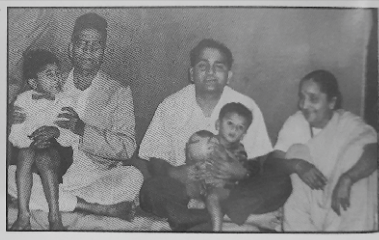


स्टेनो, स्टायपिस्ट, रिसेप्शनिस्ट, क्लर्क्स अशा नव्या स्टाफसह, नव्या डेकोरेशनमधल्या त्या ऑफिसचा शुभारंभ मी गुढीपाडव्याच्या दिवशी करून घेतला. माझं सद्भाग्य होतं म्हणून तो शुभारंभ मला आईच्या शुभहस्ते करून घेता आला. आईची विचारसरणी उद्योजकतानुकूल अशीच होती. माझ्या लहानपणी तिने दूधपावडर काढण्याचा घरगुती उद्योग सुरु केला होता. आयुर्वेदिक औषधांची विपुल माहिती असल्यामुळे, तुळसबी, अश्वगंधा, हिरडा, आदी बारा वनस्पतींमध्ये बकुळसाल हा मुख्य घटक होता. म्हणून आईने दूधपावडरीचं नावही बकुळ छाप आयुर्वेदिक दंतमंजन असं ठेवलं होतं. त्या नावाची तिने लेबलंही छापून घेतली होती. काचेच्या शेकडो बाटल्या आणल्या होत्या. औषधांच्या खरेदीसाठी दवाबाजारात जाण्याची शिस्त तिनेच मला लावली होती. वनौषधी आणून घरातल्या अगडबंब खलबत्यात कुटून, चाळून बनवलेलं मिश्रण काचेच्या बाटल्यांत भरून -बकुळ दंतमंजना' ची लेबलं डकवण्याच्या कामात आई मला सहभागी करून घेत होती. बाटल्या विक्रीला ठेवण्यासाठी मला कल्याणच्या दुकानांत पाठवत होती. 'फ्री सॅम्पल' च्या इवलाल्या बाटल्याही आईने त्या जुन्या काळी तयार ठेवल्या होत्या. ओळखीच्या माणसांना, दुकानदारांना त्या ती सडळ हस्ते देत होती. तिचा तो धूमधडाका, उत्साहाचा सोसाटा फार काळ दौडू शकला नव्हता. नानांची उरणला बदली झाल्यामुळे कल्याण सोडताना तिला तो उद्योगही सोडावा लागला होता. उरणला त्याची नव्याने घडी बसवणं हे वाढत्या संसाराच्या धबडग्यात साधलं नव्हतं. तरीही स्वतःतल्या गुणवत्तेचा, आवडीचा तिला विसर पडला नव्हता. मधे खूपखूप वर्ष गेली आणि नंतर डोंबिवलीला आमच्या 'आशिर्वाद' मधे स्थिरावल्यानंतर तिने मोत्यांचे आणि सोन्याचे तयार दागिने विकण्याचा व्यवसाय खूप वर्ष केला होता. उरणचे आमचे घरमालक अप्पा उपाध्ये यांच्या मोठ्या मुलाची गिरगावात सोन्यामोत्यांच्या दागिन्यांची मोठी पेढी आणि शोरुम होती. त्यांच्याशी बोलून, त्यांच्याकडून तयार दागिने पूर्णपणे क्रेडिटवर घेऊन, कल्याण-डोंबिवली परिसरात ते विकण्याचा आणि अर्थार्जनाचा शिरस्ता तिने खूप वर्ष जपला होता. गिन्हाईक जोडून ठेवलं होतं, ते तिच्या मधुरवाणीच्या बळावर ! ती नेहमी म्हणायची,

“वाणिया गोळ (गूळ) ना आपे. पण गोळ एवी वात करे छे.”

हुषार व्यापारी कुणाच्या हातावर फुकट गुळाचा खडा कधीच ठेवत नसतो. फुकटात मिळालेली गुळासारखी गोड वाणी मात्र कायम वापरत असतो. असा मथितार्थ असणारी म्हण तिच्या तोडात नित्य बसत होती. तिचा हातही 'दाता' होता. पण व्यावसायिकतेची आस मनात कायम जागी होती. ती आसआवड आणि व्यावसायिकतानुकूल दृष्टिकोन माझ्याकडे अनुवंशाने आला असावा. म्हणूनच माझ्या मालकीच्या पहिल्यावहिल्या ऑफिसचा शुभारंभ आईच्या हस्ते करून घेताना माझे मन समाधानाने भरून आलं.

चि. सुहासचा डोंबिवलीच्या घरात साजरा झालेला पहिल्या वाढदिवस प्रसंगी हावीकृत. चि. राजीव, ती. नाना, माधवराव, चि. सुहास, ती. आई (फिब्र. १९६४)





Pimpale Saudagar

for customised Cakes with
variety of flavours in reasonable
price to corporate companies
also Bakery products

for more details n designs just call

9921300666 / 7276200666 / 9765132969



Multibrand Electric Vehicles Platform

**THINK ELEKTRIK
ELEKTRIKEXPRESS**



Let's RESTORE GREEN
SWITCH TO ELECTRIC



7447638992

www.elektrikexpress.com



KALPATARU GROUP

Kalpataru consultant is one of the leading Civil-Environmental Consultants based at various cities like Dombivli, Kolhapur and Sangli. Kalpataru consultant is an **Environmental, Civil Engineering, Architectural, Plumbing & Public Health Consultancy Firm.**

We are expert at

- Waste Water Engineering & Consultancy Services. (STP & ETP)
- Water Treatment & Engineering - RO Softener.
- Environmental Impacts Assessment (EIA) & Environment Clearance. (EC)
- MPCB Consent to Establishment & Consent to Operate. (CTE & CTO)
- Air Pollution Control Service.
- Rainwater Harvesting Service.
- Turnkey Effluent Treatment System, AMC, Maintenance.
- Prefabricated Packaged Water & Waste Water Treatment System.
- Solid Waste Management.
- Personal Protective Equipment Trader.
- Environmental Monitoring Services.



KALPATARU GROUP

1290, D Ward, Uttreshwar Peth, Kolhapur. 416002

Phone : +91 76204 10402, +91 96374 24802

Email : contact@kalpatarucons.com

kalpatarucons.com

Branches : Kolhapur, Dombivli, Chakan.

Get your younger look Back with
SKIHA HAIR TRANSPLANT

No More Baldness Now



हेअर ट्रान्सप्लांट (तुमच्याच केसांची मूळ,
तुम्हालाच परत, फक्त जागा बदलून)

- गेलेले केस परत येण्यासाठी plasma थेरपी.
- कोंड्यावरील उपचार.
- केस विरळ असल्यास त्यावरील उपचार.
- चाईवर उपचार.
- केसांच्या कोणत्याही समस्यांवर सल्ला व उपचार.

या पानाचा स्क्रीनशॉट दाखवा आणि घ्या

FREE CONSULTATION

Dr. Shruti's क्लिनिक



Call us: +91 93726 61722 | 87793 31634

Add.: 307, Srishti Square at Sonapur Signal, Bhandup (West)

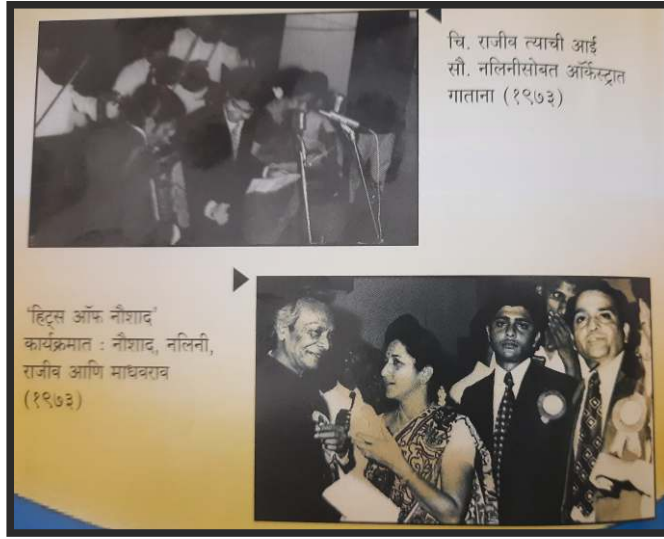




असेही भिडे साहेब

भिडे साहेबांमध्ये एक कलाकार हि दडला होता. रेल्वेत नोकरी करत असतांना त्यांनी अनेक नाटके बसविली होती आणि त्यात प्रमुख भूमिका ही केल्या होत्या. अनेक ऑर्केस्ट्रा तसेच गाण्याचे कार्यक्रम त्यांनी अरेंज केले होते. त्यातल्याच काही आठवणी.

(संदर्भ - माणसे घडवणाऱ्याची गोष्ट - भिडे साहेबांचे आत्मचरित्र)



सहन करु नका. दुर्लक्ष करु नका.

निरामय आरोग्य करा सुनिश्चित आणि तेही मोफत

डॉ. घोंगडेज् संजीवनी होमिओपॅथी, डाएट अँड योगा क्लिनिक आयोजित

मोफत भव्य होमिओपॅथी शिबीर

रजिस्ट्रेशन
अनिवार्य

फी रु. 199/-
मात्र

१ जून २०२२ ते ३१ जुलै २०२२ वेळ: दररोज सकाळी १०.०० ते दु. ४.०० वाजेपर्यंत

डॉ. घोंगडेज् संजीवनी होमिओपॅथी, डाएट अँड योगा क्लिनिक



नाशिक चॅप्टर

डॉ. योगेश घोंगडे

एम.डी. (होमिओपॅथी),
गोल्ड मेडलिस्ट

डिप्लोमा इन योगा टिचर, फेलोशिप
इन योगा थेरपी (एम.यु.एच.एस.)
तिबेटियन मार्केटसमोर, शरणपूर लिंक
रोड, कॅनडा कॉर्नर, नाशिक-०२

📞 9405465255
📞 8275854255



एक्स नाशिक 1

डॉ. चारुशिला घोंगडे

डाएट अँड न्युट्रिशन काऊन्सिलर
बी.एच.एम.एस., बी.एस्सी.
(फुड अँड न्युट्रिशन),
पी.जी.डी. पब्लिक हेल्थ न्युट्रिशन

तिबेटियन मार्केटसमोर, शरणपूर लिंक
रोड, कॅनडा कॉर्नर, नाशिक-०२

📞 9405465255
📞 8275854255



नाशिक - गोदावरी चॅप्टर

डॉ. सपना तांदळे (फड)

बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

२, ओदुंबर अपार्टमेंट,
दत्तमंदिरशेजारी,
नाशिकरोड-०१

📞 8208281234
📞 9422755544



प्रपोज्ड नाशिक 1

डॉ. शीतल महाजन (पवार)

बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

शॉप नं. ३, सूर्या बिल्डिंग,
रासबिहारी इंटरनॅशनल स्कूललगत,
बळी मंदिर, पंचवटी, नाशिक-०३

📞 9421822255

SATURDAY CLUB DOCTORS

पुणे - कोरेगाव पार्क चॅप्टर



डॉ. ज्योत्सना सोनवणे
बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

फ्लॉट नं.4, पहिला मजला,
बँक ऑफ इंडिया शेजारी,
पु.ना. गाडगीळ समोर,
विमान नगर, पुणे-411014.

📞 9405152255

पुणे - हडपसर चॅप्टर



डॉ. जान्हवी पाटील
बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

फ्लॉट नं.4, सर्वे नं. १५६,
गंधर्व सेरेनिटी, विलू पूनावाला
हॉस्पिटलसमोर, भोसले नगर,
हडपसर, पुणे-411028.

📞 9403159255

पुणे - डेकन चॅप्टर



डॉ. स्नेहा कुंटे(काळे)
बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

फ्लॉट नं.1, पहिला मजला,
चैत्रबेन रेसिडेन्सी, क्रोमा शोरूम
जवळ, १२७/२, सर्जा रोड,
औंध, पुणे-412007.

📞 9405022255

एक्स डोंबिवली चॅप्टर



डॉ. प्रणिता वि. दोडे (पाटील)
बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

१२, अंजली गणेश,
शिवाजी गार्डनसमोर, फडके रोड,
डोंबिवली (पूर्व),
मुंबई-421201.

📞 0251 2952929
📞 9405422255

धुळे - 2.0 भिडे चॅप्टर



डॉ. चारुशिला महाजन
बी.एच.एम.एस.
(होमिओपॅथी कन्सलटंट)

1183, गल्ली क्र,
6, नगरपट्टी,
सुभाष पुलव्यासमोर,
धुळे-424001.

📞 02562 234255
📞 9403377255

Gold Medalist
Dr. Ghongde's
Sanjivani[®]
HOMOEOPATHY DIET & YOGA CLINIC
इलाज सही... साइड इफेक्ट नाही...
www.drghongdesanjivani.com

सल्ला व औषधे मोफत (फक्त ७ दिवसांसाठी) | महाराष्ट्रातील सर्वोत्तम होमिओपॅथी तज्ज्ञांकडून उपचार.
शिबिरात किंवा फोन कॉलद्वारे नोंदणी करता येईल.

कळवण: डॉ. दत्तात्रय खोले - 9420764543 / 9405512255 | ठाणे (लवकरच सुरु होत आहे): डॉ. निवेदिता - 9404242255

ऑनलाइन कन्सल्टेशन सुविधा उपलब्ध. | औषधांची घरपोच सेवा उपलब्ध.

लवचपणा, वजन कमी असणे आणि इतर आजारांवर शास्त्रोक्त पद्धतीने आहार तज्ज्ञांकडून उपचार | रजिस्ट्रेशन फी रु. १९९/-, संपर्क: 0253-2954255

महाराष्ट्रातील संजीवनी होमिओपॅथी क्लिनिकच्या विविध शाखांसाठी बी.एच.एम.एस. डॉक्टरसं पाहिजेत.



Reg. No. I-56118-A

॥ श्री ॥



अष्टांग आयुर्वेद

सुपर स्पेशलिटी हॉस्पिटल

डॉ. प्रविण केंगे

B.A.M.S., M.D. (A.M.)

P.G.C.C.H.

Ayurved Physician & Panchakarma Consultant

मो. 9422283817

हॉस्पिटल : दास मारुती मंदिराजवळ, दास मारुती चौक, चेतनानगर, राणेनगर, नाशिक. मो. 9270433863

शाखा : उदय नगर, लेन नं.२, सिंडिकेट बँकेसमोर, जेहान सर्कल, गंगापूर रोड, नाशिक

शाखा : पिंपळस (समाचे), ता. निफाड, जि. नाशिक

*** खालील आजारांवर प्रभावी चिकित्सा उपलब्ध आहे ***

*** आरोग्य विषयक तक्रारी ***

- | | | |
|--------------------------|-------------------------------|-------------------|
| * पचनासंबंधीच्या तक्रारी | * मूतखडा | * दमा |
| * मुळव्याध | * हृदय व रक्त वाहिन्याचे आजार | * डायबेटिस |
| * आम्लापित्त - ॲसिडीटी | * पाठीच्या मणक्याचे आजार | * रक्तदाब (B.P) |
| * निद्रानाश | * वजन वाढविणे - कमी करणे | * Spondylities |
| * अंगावर पित्त उठणे | * किडनी/मूत्रासंबंधी आजार | * पक्षाघात |
| * जुनाट सर्दी खोकला | * Deep Vein Thrombosis | * मेंदूचे विकार |
| * संधिवात, आमवात | * एड्स - कॅन्सर सल्ला | * मानसविकार |
| * काविक | * सर्व त्वचा विकार / सोरायसिस | * लैंगिक समस्या |
| * पित्ताशमरी | * उदर (पोटात पाणी वाढणे) | * सर्व नेत्र आजार |



पाठीच्या मणक्याचे आजार

- * पाठदुखी
- * स्पाँडिलायटिस
- * लॉबॅंगो
- * स्पाईन प्रॉब्लेम
- * कार्ड कॉम्प्रेशन
- * फ्रॉन्टन शोल्डर
- * स्लिपडिक्स
- * हात पाय लुळा पडणे
- * बधीर होणे/मुंब्या येणे

सौंदर्य विषयक तक्रारी

- * त्वचाविकार
- * मुरुम / पुटकुळ्या
- * पांढरे डाग/कोड
- * चेहऱ्यावर वैतर्प्य/ट्यंग
- * केस पांढरे होणे, गळणे
- * केस दुर्भंगणे/वाई
- * चामखिळ
- * केसांमध्ये कांडा होणे

पुरुषांचे आजार

- * पुरुषवंधत्व
- * पौरुषवांशी वृद्धी
- * Low Sperm Count
- * Low Sperm Motality
- * लैंगिक समस्या इत्यादी

स्त्रियांचे आजार

- * स्त्रीवंधत्व
- * पाठीच्या तक्रारी
- * कंबरदुखी
- * रतनाचे आजार
- * P.C.O.D.
- * Fallopian Tube Block
- * Ovarian Cyst * Uterine Fibroid
- * प्रसूतीपूर्व व पश्चात तपासणी
- * नार्मल प्रसूतीसाठी पंचकर्म
- * वजन कमी करणे.

बालकांचे आजार

- * वाढ न होणे
- * बाल दमा
- * जुनाट सर्दी खोकला
- * फिट्स
- * दात येतांना होणारा त्रास
- * मतिमंद बालक
- * बुद्धी स्मृती एकाग्रता वाढविणे
- * उंची वाढविण्यासाठी उपचार *

उपलब्ध सुविधा : सुसज्ज आंतररुग्ण विभाग, शास्त्रशुध्द पंचकर्म विभाग, सुसज्ज औषधी विभाग E.C.G, BLOOD SUGAR, NEBULISATION

DOOR TO DOOR AMBULANCE SERVICE

(Pick N Drop Facility For Patients)

अत्यल्प दरात रूग्ण सेवा दारादारात...



पंचकर्ममधील उपलब्ध सुविधा



Yashoraj 9823013124

मराठी उद्योजकता दिवसाच्या
हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै
मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

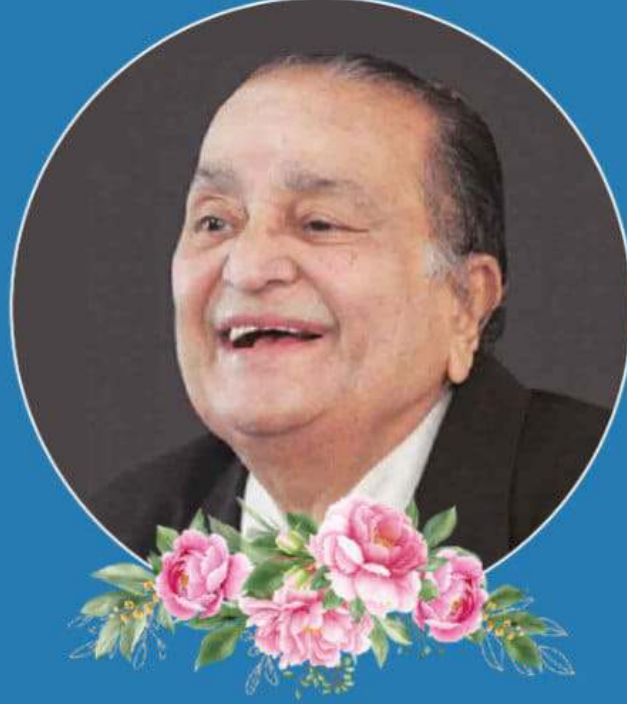
Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

PAP WRAP™
Best For Waste

THE ONLINE RADDIWALA

+918108101343 papwrap2022@gmail.com

स्वर्गीय श्री माधवराव भिडे सर



12 जुलै 2022

मराठी उद्योजकता दिनाच्या
हार्दिक शुभेच्छा!



XMETRIC
Water Solutions Pvt. Ltd.
SOLUTIONS | CONSULTING | CONTRACTING

Proud Member of Saturday Club Global Trust

We Provide Solutions for Water Pollution

- Consistency Services for ETP/ STP/WTP
- Turnkey Projects For -
Effluent Treatment Plant,
Sewage Treatment Plant
- Multi - Effect Evaporator Plant
- Water Treatment Plant (DM/RO)
- Water Recycle Plant (UF/RO)
- Membrane Bio Reactor
- Liasoning Services For MPCB
- Zero Liquid Discharge (ZLD) Concept

For More Details Call Us : 90 11 11 07 08

भिडे साहेबांनी रचलेली कविता



बऱ्याच लोकांना बहुधा हे माहित नसावे कि भिडे साहेब हे एक उत्तम कवी हि होते त्यांनी अनेक कविता रचल्या होत्या.
कविता कशी स्फुरते हयावर भिडे साहेबांनी एक सुंदर कविता रचली होती ती इथे दिली आहे.

स्फूर्तीचा तो पेला

असाच येतो बनूनी अचानक स्फूर्तीचा तो पेला
असेच फुटिती पंख अचानक कधीही डोळयांना
असेच फुटिती कोंब कोवळे नाजूक हृदयाला
असेच येती तरंग कंपित फुलवित भाव कळया
असाच येता बहर मनाला प्राजक्ताच्या शुभ्र गोजिन्या
उजळ सकाळी निळया आभाळी लाल गुलमोहर शोभिती
हरीत तुलांच्या मखमालीवरी इवली रान फुले शोभिती
आणि तयावर गोंडस दिसते सान बालक खेळत
प्रसन्नतेचा वान्यावर फडफडते मनाचे नौकाशेड
प्रवास करता गाडीमधूनी त्याच त्या जीवनाचा
घडिता कधी नवल परी ते सामोरी धुंद चौवनाचा
त्यास ही जाता क्षणांसारखा जातो तो निजस्ताला
डाळिंबीचे अम्बाडयातील फुलही घेत राहते मनाला तना
अंधारी चमके हिरकणी प्रेमाची त्यागाची
थरथरते ओलावते आणि साकळते आत कुठं आणि काही तरी
अशीच भरते कधी अचानक भयफल कोमल भावांची
असेच येते उफाळून संगीत, अशीच पखरण पुष्पांची
असेच दिसते नकळत घडते काय म्हणावे जादूला
असाच येतो भरुनी अचानक स्फूर्तीचा तो पेला





भिडे साहेबांप्रती काही निवडक भावना

सर कधी पाहिले नाही प्रत्यक्ष तुम्हाला
पण तुमची ऊर्जा जाणवली क्षणाक्षणाला

Saturday club global trust या बीजारोपणाला तुम्ही निमित्त झालात
आज त्याचाच मोठा वटवृक्ष झाला
विसरु कसे आम्ही तुम्हांला

एकमेकां साह्य करु अवघे होऊ श्रीमंत
या शब्द मंत्राने दुमदुमले महाराष्ट्राचे आसमंत
आता करु सातसमुद्र पादाक्रांत

मराठी व्यावसायिकांची आपण बांधली एकजूट
अधिक कणखर होईल आता मराठी वज्रमूठ

अखंड लक्ष्मीपूजनाचे व्रत लाभले आम्हाला
अधिक जोमाने खेचू या जगन्नाथाच्या रथाला

आपल्या पश्चात दुगाडे सरांचे मार्गदर्शन लाभले आम्हाला
त्यांच्याच हस्ते वाहते हे काव्यसुमन आपल्या स्मृतीला

Dr Mugdha Ogale (Utkarsh Homeopathy) - Malad 2.0



आठवण - भिडे सर - थॅक्यू

भिडे सर आणि माझी पहिली भेट म्हणजे २०१६ चा नाशिक येथे पार पडलेला उद्योग कुंभ. मी गेस्ट म्हणून या इव्हेंटला उपस्थित होते मुलुंड चॅप्टरच्या रुपाली ठाकूर यांच्यासोबत. काय कमालीचे तेज त्यांच्या चेहऱ्यावर, काय ती एनर्जी, काय ते जबरदस्त पॅशन आणि प्रत्येकाशी बोलतांना त्यांच्या उच्चारामध्ये, त्यांच्या बोलीमध्ये असलेला तो आपलेपणा. खऱ्या अर्थाने लीडिंग बाय एकझाम्पल - पॅशन इन द हॉर्ट अँड फायर इन द बेली.

उद्योग कुंभ ला भिडे सरांचे भाषण पार पडले आणि मी आणि रुपाली ठाकूर आम्ही दोघी त्यांना भेटायला गेलो. त्यांच्या अवतीभवती असलेल्या उद्योजकांच्या गराडयात आम्ही एका बाजूला उभ्या राहून वाट पाहत होतो की, आम्हांला सरांना भेटण्याची संधी कधी मिळेल. संधी मिळताच आम्ही सरांना भेटलो, त्यांना आमचे व्हिजिटिंग कार्ड दिले आणि तेवढ्या वेळेत सुध्दा सरांनी आमच्या बिजनेस विषयी चौकशी केली. क्रीडा, शैक्षणिक, कलाक्षेत्रात भारतात आणि भारताबाहेर मुलांना व पालकांना आम्ही करत असलेल्या मार्गदर्शनाबद्दल त्यांना खूप अप्रूप वाटले. “तुमचा व्यवसाय खूप वेगळा आहे, खूप प्रगती करा असेच काम करत राहा, खूप छान काम करत आहात तुम्ही”, हे भिडे सरांचे शब्द आणि त्यांनी पाठीवर दिलेली कौतुकाची थाप हि आमचा उत्साह व्दिगुणित करुन गेली.

त्यानंतर पुढे १७ ऑगस्ट २०१७ ला भिडे सरांच्या ऑफिसमधल्या वन टू वन मध्ये सुध्दा त्यांनी आम्हाला त्यांचे साडेतीन तास दिले आणि मोलाचे मार्गदर्शन केले. सरांबरोबरची ही मीटिंग माझ्यासाठी बोरीवली चॅप्टरचे सदस्यत्व घेण्यासाठी एक इन्स्पिरेशन ठरली.

आपल्या सेंटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्टच्या विविध मीटिंगमध्ये, इव्हेंटमध्ये अनेक वेळा सरांना ऐकण्याची, भेटण्याची संधी मिळाली. पण उद्योगकुंभ मधले त्यांचे प्रोत्साहन पर शब्द आणि पाठीवरची थाप अजूनही ताजी आहे आणि सतत आम्हाला आमच्या कामाविषयी ऊर्जा देत राहते.

अशा या गुरुवर्यांना आमचा मानाचा मुजरा.

वैशाली भिडे बर्वे (डायरेक्टर)

मॅक्सिझान एडव्हायझरी प्रायव्हेट लिमिटेड

९८२०३८२९९७



कोकणात उद्योजक चळवळीचं बीज रुजविणारे माधवराव भिडे

भिडे साहेबांच्या पत्रव्यवहाराला “कशाला स्वतःचा वेळ फुकट घालवताय ?” असं एकमेव उत्तर जिथून आलं. त्या रत्नागिरीत सेंटर्डे क्लबची सुरुवात भिडे साहेबांच्या देहवासनाच्या दुसऱ्या दिवशी झाली. जणू काही त्यांच्या स्मृती जतन करण्यासाठी रत्नागिरीसारख्या उद्योजकीय पार्श्वभूमी नसलेल्या भागात, उद्योजक चळवळीचं बीज अंकुरित झालं.

हजारो उद्योजकांच्या नियतीला बदलून टाकणारा झंझावात माधवराव भिडे सरांच्या विचारात आहे !

“आलं मोठं मुंबयकर, शिकवणार” हा attitude असणाऱ्या कोकणात, अथक प्रयत्नानंतर का होईना, पण सेंटर्डे क्लब रुजला, हे रत्नागिरीतल्या उद्योजकांचं भाग्य म्हणावं लागेल. सुटाबुटात येणं, ३ स्टार, ५ स्टार हॉटेलमध्ये बसणं, उद्योगाची, श्रीमंतीची चर्चा करणं हे पचायला जड, पण हया द्रष्ट्या विचारवंताने, हया गोष्टींचे महत्त्व बऱ्याच वर्षांपूर्वी जाणलं आणि सामान्य उद्योजकाच्या आयुष्यात रुजवण्याचा प्रयत्न केला.

SCGT क्लबचं ध्येयधोरण, ऑर्गनाइझेशनल Structure (संरचना), मीटिंग घेण्याची पध्दत, कुलदेवतेचं स्मरण, प्रतिज्ञा, ब्रीदवाक्य हे सारं काही Positive Affirmation (सकारात्मक विचार) पेरून जाणीवपूर्वक मनाशी मशागत करण्यासाठी योजलं आहे, हे सूक्ष्मपणे निरीक्षण केलं तर जाणवतं.

उद्योगशील व्हा, श्रीमंत व्हा, लीडर व्हा, हे आदरणीय भिडे साहेबांनी नुसतं सांगितलं नाही, तर ते कसं आवरणात आणावं, याची कार्यशाळा जणू SCGT च्या स्वरूपात त्यांनी उभी केली.

SCGT हे एक कधीही न संपणारं, अक्षयपात्र आहे. कोणी प्रेरणा घ्यावी, कोणी Reference घ्यावे, कोणी आधार घ्यावा, कोणी नव्या कल्पना घ्याव्यात. प्रत्येक उद्योजकांसाठी इथे काही ना काही आहे.

प्रतीक कळंबटे - सेक्रेटरी, रत्नागिरी चॅप्टर



अखंड ऊर्जेचा स्रोत म्हणजे श्री. माधवराव भिडे. माझे सौभाग्य आहे की मी त्यांना बऱ्याच वेळेला भेटलो. सरांच्या हातांचा स्पर्श अजून ही जाणवतो. He is sump of energy which keeps on transforming to person whom he touch. नेटवर्किंग हे आपण नेहमीच करतो अगदी लहान असल्यापासून पण शास्त्रोक्त पध्दतीने ते कसे करावे आणि व्यवसाय कसा उंची वर घेऊन जायचा हे भिडे सरांनी शिकवलं.

त्यांचे नुसते नाव घेतले तर अंगावरून ऊर्जेचा झरा वाहतो. Saturday Club नी लोकांचे जीवन बदलते. मी काहीही करू शकतो हा Confidence सरांच्या मुळे आला. ते मला नेहमी सांगत, we are not made for thousands and lacs we are made for millions and billion. भिडे सरांचे ऋण हे सागरासारखे आहे त्याला फक्त देणे माहित आहे घेणे नाही.

मनिष मिश्रा - कोल्हापूर चॅप्टर

Hedging is the only perfect strategy to earn consistent profit with Capital Protection



GUIDANCE ON PHYSICAL SHARES PROCESS

- Physical shares to Demat Conversion Service
- Issue of Duplicate Share Certificate
- Release Documents from IEPF

Period	FY: 2021-22		FY: 2022-23	
	Nifty	"EC Hedge Fund"	Nifty	"EC Hedge Fund"
Q1	7.2	5.7	-9.95	5.8
Q2	11.3	5.7		
Q3	-1.4	6.3		
Q4	1	5.4		
Annual Returns	18.1	23.1	-9.95	5.8

कनसिस्टन्ट परफॉर्मन्स रिटर्न ऑफ २४-२५% प्रतिवर्ष

शेअर मार्केट मधील एक विश्वसनीय नाव IIFL Securities फायदेशीर आणि सुरक्षित गुंतवणुकीचा एकच पर्याय **Elites Capital**

आर्थिक आणि टेक्नोलॉजी क्षेत्रातील उच्चशिक्षित आणि अनुभवी तज्ज्ञांच्या सल्ल्याने मिळवा उत्तम रीटर्न्स

गुंतवणुक सल्ला आणि माहिती, फ्री डीमॅट अकाउंट ओपनींग, शेअर खरेदी आणि विक्री, कमोडिटी ट्रेडिंग, करन्सी ट्रेडिंग, ईटीएफ बॉण्ड्स, डिजीटल सोनं/चांदी खरेदी आणि विक्री, ग्लोबल इन्वेस्टिंग, AIF (अनलिस्टेड शेअर ट्रेडिंग)

ELITES CAPITAL

Shop No. 2, Vasant Pride, Near MMRDA Market, Thakur Complex, Kandivali (East), Mumbai 400 101. | E-mail - info@elitescapital.com | www.elitescapital.com

M.: 84519 90780





Mr. Shriniwas Jogipethkar
Director - Anzen Packaging LLP
Dy. Region Head - Pune Region



Proud Member of SCGT

PACKAGING CAN NEVER GO WRONG WHEN IT COMES TO YOUR PRODUCT SAFETY !

Anzen packaging focuses on product safety to ensure damage free product delivery to end user by providing optimum cost, Reliable Packaging Solution for your product.

Anzen Packaging LLP believe in collaborative way of working as packaging partner of your organisation.

- Wooden Boxes for Domestic & Export Consignment
- Corrugated Box • Mono Cartoon • Wooden Pallets
- Ply Wood Boxes & Pallets • PP Boxes



Our Team



RELIABLE PACKAGING



ON TIME DELIVERY



COMPITITIVE PRICING



anzen - YOUR PACKAGING SOLUTION PARTNER



9673331842 www.anzenpack.com

sjogipethkar@anzenpack.com

Factory - Gat No. 123/1, Chimbali - Moi Road, Kuruli, Tal - Khed, Pune - 412105



GAYO Etech
Electrical Solutions

(Electro-Mechanical Solution Under One Roof)

Expert In
Design, Supply & Installation of
AUTOMATIC SPRAY PAINTING BOOTH

Our focus area :

- Washing unit
- Drying oven
- Overhead / Floor conveyor
- Vertical / Horizontal reciprocating
- Special purpose machine / fixtures for painting like - turn table , trolley , operator platform for up / down / forward / reverse movement



Founder : Mrs. Gauravi Yogesh Burte - Kulkarni

Gayo Etech Electrical Solutions are having 17 Years of Experience In Industrial Finishing Equipment's. We are expert in design, supply & installation of Automatic Painting Booth Plant which Includes Oven, Spray Pre-Treatment, Overhead Conveyor etc. As per Clients Requirement. Suitable for Batch type & Mass production painting.

We Are Authorize System
Integrator For **Schneider Electric**



More information email us

info@gayoetech.com / enquiry@gayoetech.com



More information call us

+91 7738210011 / 9730860618

www.gayoetech.com
VISIT OUR WEBSITE



महा एमडीपी



SATURDAY CLUB
GLOBAL TRUST
Regd. No. E-28480 (Mum)
www.scgt.org.in

एकमेकां साहाय्य करत | असावे होऊ शीतत | |

३० मे २०२२ रोजी ठाणे येथील राम गणेश गडकरी नाटयगृहात सेक्रेटरी जनरल श्री. विनीत बनसोडे यांनी एमडीपी अर्थात मेम्बरशीप डेव्हलपमेंट प्रोगॅम घेतला. ज्याला तब्बल ४५० पेक्षा जास्त उपस्थिती होती.





रिजनमधील महत्त्वाच्या घडामोडी

नाशिक-नगर रिजन (कोपरगांव)

नाशिक रिजन मधील कोपरगांव येथे २३ मे २०२२ रोजी प्रिलॉन्च मिटिंग पार पडली. ह्या मिटिंगला ४७ व्हिझिटर्स होते तर २० सेंटर्डे क्लबचे सभासद होते. रिजन हेड श्री. अमोल कासार आणि डेप्युटी रिजन हेड अश्विनी कुलकर्णी यांनी उपस्थित व्हिझिटर्सना मार्गदर्शन केले. १५ ऑगस्ट पर्यंत हा चॅप्टर लॉन्च करण्याचा मानस नाशिक - नगर रिजनचा आहे. जर आपल्या माहितीत कोपरगाव परिसरातील कोणी उद्योजक किंवा कोणी प्रतिष्ठित व्यक्ती असेल तर रिजन हेड अमोल कासार (९८२२०८२६४६) किंवा डेप्युटी रिजन हेड अश्विनी कुलकर्णी (७८८८०४९९४५) यांना संपर्क करावा.



Paper Platter

+91 9112229872
paperplatter2020@gmail.com

DISPOSABLE ECO PLATES

WATER REPELLANT | STURDY | RECYCLABLE | ELEGANT

ECO FRIENDLY | FOOD GRADE COATING | MICROWAVE SAFE

AVAILABLE IN DIFFERENT SIZES

14"
For Dinner

10"
For Mini Meal

8"
For Breakfast

6"
For Snacks

7"
6"

8"
6"

USE ECO PLATES, SAVE NATURE

नाशिक - नगर रिजनची फाईव्ह स्टार क्लस्टर मिटिंग

अमोल कासार, नाशिक आणि नगर रिजन हेड, ह्यांच्या कल्पनेतून, प्रयत्नातून आणि नियोजनातून यंदाची नाशिक आणि नगर रिजनची क्लस्टर मिट फाईव्ह स्टार झाली. यात गेस्ट, व्हेन्यू, मेन्यू, नंबरर्स, डिल्स, मॅनेजमेंट हे सारं काही फाईव्ह स्टार होतं. नाशिकच्या रॅडिसन ब्ल्यू या फाईव्ह स्टार हॉटेल मध्ये दिडशे पेक्षा जास्त एकत्र आलेले उद्योजक आणि त्याचं सगळं सादरीकरण, त्यांची ऊर्जा आणि रिजन हेड अमोल कासार यांनी प्रेझेंटेशन च्या सिलेक्शन पासून ते कामगिरी करणाऱ्या मेम्बर्सच्या कौतुक सोहळयापर्यंत दाखवलेली कल्पकता, हेच या मिटिंगचे प्राबल्य होतं. सॅटर्डे क्लबचे चेअरमन अशोक दुगाडे सर, जनरल सेक्रेटरी विनीत बनसोडे सर, डेप्युटी जनरल सेक्रेटरी श्रीकृष्ण पाटिल सर आणि सुहास फडणीस सर, रिजन हेड अमोल कासार सर, डेप्युटी रिजन हेड अश्विनी कुलकर्णी मॅडम आणि नाशिक, नाशिक १, गोदावरी, सिन्नर, संगमनेर अशा पाचही चॅप्टरचे सीएसटी मेम्बर्स यांनी मार्गदर्शन करत आखीव रेखीव मिटिंग यशस्वी केली.





चॅप्टरची उल्लेखनीय कामगिरी

वेडात “उद्यमवीर” दौडले...

उद्योजकाला आव्हानं नवीन नसतात. किंबहुना आव्हानं पेलण्याची ज्याची क्षमता नसते तो खरा उद्योजक नाही, असे दिवंगत भिडे साहेब नेहमी म्हणायचे. संगमनेर चॅप्टरचं हे पाचवं वर्ष आणि विद्यमान CST चं पदभार स्वीकारल्यापासूनचं दुसरं. २०२० आणि साधारण निम्मं २०२१ सर्वच पातळ्यांवर कोविडचा मुकाबला करण्यात आपल्यापैकी प्रत्येकाने खर्ची घातलं होतं. संगमनेर चॅप्टरने टाळेबंदीच्या कालावधीत देखील ऑनलाईन समाजमाध्यमातून महाराष्ट्रीयन उद्योजकांना एकाच मंचावर आणण्याचा यशस्वी प्रयत्न हेड ऑफिसच्या मार्गदर्शनाखाली केल्याचं सर्वांच्या स्मरणात नक्कीच असेल.

जुन्या CST चं मोलाचं मार्गदर्शन, रिजन हेड श्री. अमोल कासार सरांचं सदैव प्रोत्साहन, कोअर कमिटी मेंबर्सची अथक ऊर्जा आणि सर्व सभासदांचा सक्रीय सहभाग, हे चार खांब “उद्योजकशाही” संगमनेरात रुजावी यासाठी झटत होते. महाराष्ट्रीयन माणसाने उद्योजक व्हावं असं स्वप्न पाहणारे श्री. शंतनूराव किलोस्कर पहिले आणि त्यांच्या स्वप्नाला मूर्त स्वरूप आणण्याचा ध्यास घेतलेले भिडे साहेब दुसरे महाराष्ट्रीयन असावेत. संगमनेर परिसर तसा शेती व शेतीपूरक व्यवसायांसाठी आदर्श म्हणावा असा. आमच्याकडे कारखानदारी तशी अल्प प्रमाणात परंतु वैद्यकीय सेवा, शैक्षणिक संस्थांमुळे विकसित झालेली कापडाची विश्वसनीय बाजारपेठ, हॉटेल व्यवसाय, फर्निचर तथा गृहपयोगी वस्तूंची व बांधकाम तसेच स्थावर मालमत्ता खरेदी-विक्रीत मोठी उलाढाल येथे होत असते.

गेल्यावर्षीही रिजनमध्ये संगमनेरला गोल्डन चॅप्टर होण्याचा मान मिळाला होता. याही वर्षी एप्रिल महिन्यात रिन्युअल सुरु झाले आणि जुन्या अनुभवी मेंबर्सनी स्वतःहून रिन्युअल करून घेतले. काही गेलेल्या मेंबर्सना आवाहन केले असता त्यांनीही सकारात्मक प्रतिसाद दिला. नवीन मेंबर्स मिळविण्यात योगदान मिळाले. ११ मे २०२२ ला आम्ही आयोजित केलेल्या “व्हिडीटर्स डे” चे एकाच दिवशी १० व्यावसायिकांनी मेंबरशीप घेऊन संगमनेरला गोल्डन चॅप्टरचा बहुमान मिळवून देण्यात मोलाचा सहभाग नोंदविला.

हे वर्ष आपण दिवंगत भिडे साहेबांच्या ८७ व्या जन्मदिनाचं औचित्य साधून “भिडे चॅप्टर” हि संकल्पना घेऊन साजरे करत आहोत. हा लेख प्रकाशित होत असताना गोल्डन संगमनेर हे “भिडे चॅप्टर” झालेले असेल. हि उद्याची बातमी आत्ताच सांगण्याचे आव्हान आम्ही यशस्वीपणे पूर्ण केलेले असेल, हि खात्री आहे. कारण आमचे “उद्यमवीर” हा प्रताप करण्यास सरसावलेले आहेत. कुसुमाग्रजांनी लिहिलेले “वेडात मराठे वीर दौडले सात..” गीत लता मंगेशकरांच्या मधुर आवाजात ऐकून रक्त सळसळले नाही असा “मराठी बाणा” नाही आणि भिडे साहेबांच्या चळवळीत आलेला सक्रिय “महाराष्ट्रीयन” उद्योजक वा व्यावसायिक “श्रीमंत” झाला नाही असे होणार नाही.

दिवंगत भिडे साहेबांच्या स्मृतीस संगमनेर - भिडे चॅप्टरच्या वतीने विनम्र आदरांजली !



सोन्याहून पिवळा मालाड चॅप्टर आणि तिसरा वर्धापन दिन सोहळा.

२० जून २०१९ रोजी सुरु झालेल्या मालाड चॅप्टरचा तिसरा वर्धापन दिन २४ जून २०२२ रोजी साजरा झाला. या मिटिंग मध्ये मालाड चॅप्टरने त्यांचा ३ वर्षांचा प्रवास चित्रफितीद्वारे दाखवला. विश्वास वाडे सरांच्या विडिओ मधून मालाड चॅप्टर विषयी असलेल्या त्यांच्या भावना व्यक्त झाल्याच तसेच वाडे सरांच्या आठवणींना उजाळा देऊन गेला. या सोहळ्याला मालाड चॅप्टर मॅम्बर्स तर जोशात होतेच पण क्रॉस चॅप्टर मॅम्बर्स सुध्दा या मिटिंग मध्ये असे वावरत होते जसा काही आपलाच वर्धापन सोहळा आहे. या वरून हे जाणवत होतं की मालाड चॅप्टर मॅम्बर्सची इतर चॅप्टर मॅम्बर्स बरोबर किती **Strong Bonding** आहे. गेल्या ३ वर्षात मालाड चॅप्टरने स्वतःला वेगवेगळ्या आघाड्यांवर सिध्द केले. कोवीड काळात मालाड चॅप्टर, गोल्डन चॅप्टर झाल्यावर मालाड २.० चॅप्टर स्थापन करून दिला. २०२० मध्ये सबसे बडा खिलाडी, २०२१ मध्ये **I am the best** असे सन्मान प्राप्त झालेला मालाड चॅप्टर दुसऱ्यांदा गोल्डन चॅप्टर झाला आहे. चार महिन्यांपूर्वी ३०-३२ मॅम्बर्स असलेल्या मालाड चॅप्टर मॅम्बर्सचे आणि चॅप्टरहेड्सचे विशेष कौतुक, नवनिर्वाचित चेअरपर्सन राम नेरुरकर, सेक्रेटरी चंदन नाईक, खजिनदार शमिका सावंत आणि जुन्या-नव्या चॅप्टर्स मॅम्बर्स मिळून बनलेली कोअर टीम सर्वांच्या मेहनतीचे फळ मालाड चॅप्टरला मिळणारच होते.

मालाड चॅप्टर्स मॅम्बर्स, तसेच श्री सचिन धामणे सर, (रिजन हेड, वेस्टर्न मुंबई) श्री. अरुण पाटील सर (एक्सपान्शन हेड, मुंबई आणि ठाणे रिजन) यांच्या मार्गदर्शनाखाली मालाड चॅप्टर हा वेस्टर्न रीजनचा तिसरा चॅप्टर ज्याने गोल्डन चॅप्टर होण्याचा बहुमान पटकावला आहे.





maxentra
www.maxentra.in

CATALYSTS FOR TRANSFORMING YOUR BUSINESS

"It is not the strongest or the most intelligent who will survive but those who can best manage change." – Charles Darwin

OUR AWESOME SERVICES



Virtual CFO Services

- Setting up accounting systems and processes
- Effective cash flow and working capital management
- Strategic business planning



Business Mentoring Services

- Design/enhance Vision and Mission of MSME
- Business decision information and support
- Digitalise operations and processes
- Operational efficiency and effectiveness
- Strategize increased sales and profitability



Startup Mentoring

- Complete handholding from business setup to growth
- Fundraising and effective fund management



Fund raising

- Innovative solutions for debt funds
- Arranging private equity
- Hand holding for SME IPO
- MSME schemes and incentives

OUR USP?

You aspire business growth,
we perform,
together lets transform

WHY CHOOSE US

- ✓ Structured presence in all metro and tier I and II cities of Maharashtra
- ✓ Offline and Online services available as needed
- ✓ Build on existing setup with minimal additional cost of investment
- ✓ Tried and tested techniques with a unique customisation



Call Now ! +91 98204 19701
B204, Phoenix CHS, Hiranandani Estate,
Ghodbunder Road, Thane 400607
www.maxentra.in



Best Interior In Best Budget



By **Mr. Amol Karekar**
9833887267
karekarandassociates@gmail.com



Interior Of
1 BHK
Starts From
5.95L

Upto **400 Sq.ft.**

Hall

- Safety door
- Shoe rack
- TV unit
- Sofa cum Bed 'L' type
- Dining Table with Chairs

Interior Of
2 BHK
Starts From
7.95L

Upto **600 Sq.ft.**

Bedroom

- Wardrobe
- Overhead shutter
- Double bed with mattress
- Side table
- Dressing cabinet

Interior Of
3 BHK
Starts From
9.95L

Upto **800 Sq.ft.**

Kitchen

- Platform shutters with SS trolleys
- Kitchen cabinet
- Hall false ceiling
- Full house painting

ATHARVA
IMPORT
EXPORT

Spices Manufacturer & Distributors



१०४८ प्लॉट नं. ५, मोहीते कॉलनी,
राज्योपाध्ये नगर,
कोल्हापूर - ४१६०११,
महाराष्ट्र.

+91 9822124681
+91 9527513636
atharvaie@gmail.com
aie.in.net



अथर्व चपाती

9403632501

Cholesterol Free Products
0% Sugar
80% BAKED & FROZEN

Total Carbohydrate	4.21	Ingredients
Protein	6.38	Wheat Flour,
Sugar	00	Oil, and/or Salt,
Carbohydrate	50	H ₂ O, Water,
Energy Value	253	Preservatives Acid

Natural Formation of Dehydrate Products



चॅटर्सचे जबरदस्त कार्यक्रम

दक्षिण काशीच्या वर्षपूर्ती निमित्ताने - 'उद्यमी' पाऊल पडते पुढे

सेटर्डे क्लबच्या कोल्हापूर दक्षिण काशी चॅटर्सचा वर्षपूर्ती समारंभ साजरा करायचा ठरलं आणि कार्यक्रम कशाप्रकारे असावा याविषयी वेगवेगळी मतं मांडली गेली. उद्योजकांना मार्गदर्शक ठरेल, असाच एखादा वक्ता आमंत्रित करायचं, असं ठरलं. कार्यक्रमाचं नावही ठरलं. उद्यमी! बऱ्याच प्रयत्नानंतर कलकत्याचे श्री. अवेलो रॉय यांचे नाव निश्चित झाले. यामागे हेतू हाच की त्यातून आपल्या महाराष्ट्रातील उद्योजकांना वेगवेगळ्या संधींची माहिती उपलब्ध होईल.

अवेलो रॉय यांचे आठ विविध उद्योग आहेत आणि वर्षाकाठी करोडो रुपयांची उलाढाल आहे. महत्वाचं म्हणजे अत्यंत तरुण वयात त्यांनी हे सर्व मिळवलं आहे. त्यांनी परदेशात शिक्षण घेतलं असलं तरी त्याचा उपयोग आपल्या देशातील बांधवांना व्हावा ही त्यांची इच्छा आहे. अर्थात असे उच्च विचार रक्तातूनच येतात. त्याचं कारण म्हणजे ते माननीय श्रीमती सरोजिनी देवी नायडू यांचे पणतू आहेत.

सोमवार, २७ जून २०२२ या दिवशी उद्यमी हा कार्यक्रम करण्याचे ठरले. अर्थातच याची तयारी महिनाभर आधीच सुरु झाली होती. घरचेच कार्य असल्याप्रमाणे गुपमधील सर्वच कामाला लागले होते.

Together we can, and we will - हा आत्मविश्वास आम्हाला होता. कारण एकट्या दुकट्याने हे शिवधनुष्य पेलणं अवघड होतं. मग त्यासाठी Food committee, invitation committee, award committee, registration committee, sponsors committee, venue committee, content writing committee तयार करून वेगवेगळ्या जबाबदाऱ्या निश्चित केल्या गेल्या. कार्यक्रमाला एक आठवडा राहिला असताना कामाने वेग घेतला.

सांगताना अत्यंत आनंद होतो की आमच्या गुप मधील मेम्बर्सनी main आणि co-sponsorship स्वीकारली असली तरी कोल्हापूरच्या इतर गुप्सचेही आम्हाला तितकेच सहकार्य लाभले. गुपमधील मेम्बर्सनी छोटी छोटी sponsorship देऊन मोठ्या भार उचलला.

Your every small step can take you to success - यावर दृढ विश्वास होता. कार्यक्रम खूपच छान आणि यशस्वी झाला. स्टॉल धारकांना भरपूर फायदा झाला, आणि नंतरही होतच राहिल. कार्यक्रम अत्यंत शिस्तबद्ध रीतीने पार पडला. चहा, नाष्टा, जेवण हे सगळंच चविष्ट होतं. बॅनर्स, स्टेज डेकोरेशन, साऊंड सिस्टीम सगळं कसं एकदम परफेक्ट! सूत्रसंचलन ठरल्याप्रमाणे पार पडलं. कार्यक्रमात बोर्ड ऑफ डायरेक्टर्सचे श्री. मिलिंद पाटील सर, डेप्युटी सेक्रेटरी जनरल श्री. सुहास फडणीस सर, आणि कोल्हापूर रिजन

हेड श्री. विशाल मंडलिक सर यांनीही मार्गदर्शनपर भाषण केले.

त्यानंतर प्रमुख पाहुणे श्री. अवेलो रॉय यांनी आपल्या मुख्य भाषणाला सुरुवात केली. 'जमाना बदल रहा है, और हम भी!' - हे प्रत्यक्षात कसं आणायचं ते त्यांनी सांगितलं. घरबसल्या, आणि कमीत कमी पैशात तुम्ही तुमचा उद्योग जास्तीत जास्त लोकांपर्यंत कसा पोहोचवू शकता हे त्यांनी उदाहरणासहित सांगितलं. अपयशाने खचून न जाता त्यातून काहीतरी शिकायला पाहिजे असंही त्यांनी नमूद केलं. अग्निदिव्यातून बाहेर पडल्यानंतरच सोन्याची झळाळी आणखीन वाढते, हे त्यांनी अधोरेखित केलं. नुसतंच ज्ञान, पैसे, आणि अनुभव असून चालत नाही, तर काळाच्या ओघाबरोबर आपल्यालाही पुढे जाता आलं पाहिजे हा मंत्र त्यांनी आपल्या भाषणातून दिला.

जेवणानंतर बक्षीस समारंभ आणि प्रश्न-उत्तरांचा कार्यक्रम पार पडला. भिडे सरांच्या प्रतिमेला पुष्पहार अर्पण करुन आणि कुलदेवतेचे स्मरण करुन सुरु झालेल्या या कार्यक्रमाची सांगता राष्ट्रगीताने झाली.

'एकमेकां साहाय्य करु, अवघे होऊ श्रीमंत' - हे ब्रीदवाक्य या कार्यक्रमाने सार्थ करुन दाखवले.

कार्यक्रमाच्या यशस्वीतेसाठी दक्षिण काशी चॅप्टरचे अध्यक्ष श्री. शैलेश देशपांडे, सेक्रेटरी सौ. सुषमा धर्माधिकारी, ट्रेजरर श्री. कुणाल पाटील, सर्व सदस्य, तसेच सॅटर्डे क्लबच्या इतर चॅप्टरच्या अनेक सदस्यांचेही सहकार्य लाभले. या सगळ्यांचे खूप खूप धन्यवाद.



कोल्हापूर ऊर्जा चॅप्टरने गाठली मिटींगची शंभरी!

कोणतेही शतक म्हणजे त्या क्षेत्रातला माईलस्टोन असतो! म्हणूनच, अशा असाधारण गोष्टीला विशेष महत्त्व असते. सॅटर्डे क्लबच्या कोल्हापूरच्या ऊर्जा चॅप्टरने अशीच असाधारण गोष्ट करून दाखवली. ती म्हणजे - आपल्या बिझनेस मिटींग्सची शंभरी पार केली! ऊर्जा चॅप्टरसाठी तो ऐतिहासिक दिवस होता - शुक्रवार २४ जून २०२२. संध्याकाळी ६ वाजता हॉटेल रेडियंट येथे ही मिटींग दिमाखात सुरु झाली. या मिटींगने काही स्पेशल क्षण अनुभवले.

या स्पेशल क्षणांना आणखी स्पेशल बनविण्यासाठी उद्योगरत्न आदरणीय श्री. माधवराव घाटगे (गरुदत्त शुगर) हे प्रमुख पाहुणे लाभले. 'ध्येयवादी व्हा... ध्येयावर दृढ विश्वास ठेवा आणि सातत्याने ध्येय पूर्ण होईपर्यंत प्रयत्न करत रहा' - या यशाच्या मंत्राने सर्व सदस्यांना ऊर्जा मिळाली.

दुसरी महत्वाची गोष्ट म्हणजे तब्बल ८५ उद्योजक एकाच मिटींगमध्ये नेटवर्किंगसाठी भेटले. तसेच या मिटींगला १८ नवीन गेस्ट आणि २३ क्रॉस चॅप्टर मॅम्बर्स, असे एकूण ४१ नवीन उद्योजक या शंभराव्या मिटींगमध्ये नव ऊर्जा घेण्यासाठी आणि देण्यासाठी सामील झाले होते.

या मिटींगला उपस्थित असलेल्या प्रत्येक सदस्याला आठवणीत राहिल असा छान मेमेंटो देण्यात आला. ऊर्जा चॅप्टरचे सदस्य आणि राजलक्ष्मी प्लास्टिकचे सीईओ श्री विकास कदम यांनी तो प्रायोजित केला होता.

या मिटींगमध्ये सदस्यांना फ्री स्टॉल देवून सदस्यांच्या व्यवसाय वृद्धीचाही विचार केला होता. त्यामुळे ११ स्टॉल्सच्या माध्यमातून हजारोंची उलाढाल झाली.

या मिटींगची सर्वात प्रभावी गोष्ट म्हणजे जाधव ज्वेलर्सचे श्री. सुरज जाधव यांनी १० मिनिट प्रेझेंटेशनच्या संधीचे खऱ्या अर्थाने सोने केले! त्यांच्या वेगवेगळ्या आणि आकर्षक ऑफर्स इतक्या भावल्या की, ऊर्जा चॅप्टरचे चेअरपर्सन श्री. कुलदीप कोरगांवकर यांनी मिटींगमध्येच १ लाख रुपयांचा चेक सुपुर्द केला. तसेच या मिटींगमध्ये तब्बल ३०९ रेफर्न्स शेअर झाले.

मिटींग वेळेत सुरु होऊन वेळेतच संपली. त्यामुळे मिटींग नंतरच्या नेटवर्किंगसाठी भरपूर वेळ मिळाला आणि सदस्यांना खास मेन्स्यूसलेल्या जेवणाचा आस्वाद देखील घेता आला.

अशी विविध अंगानी खास ठरलेली मिटींग सर्वांनाच भावली आणि व्यवसाय मिळवून देणारी ठरली. या मिटींगला कोल्हापूर डेप्युटी रिजन हेड श्री. निलेश पाटील सर आणि रिजन हेड श्री. विशाल मंडलीक यांनी आपल्या शब्दात ऊर्जांचे भरभरून कौतुक केले...





**Extra High Voltage
Transformer**



**Inverter Duty
Transformer**



**Skid Mounted
Solution**



**Pad Mounted
Substaion**



**Trailer Mounted
Substation**



**Cast Resin
Transformer**



**Pad Mounted
Substaion**



**Ester Oil
Transformer**

Corporate Office: Lodha Supremus-II, A-129, Road No.22, Wagale Estate, MIDC Thane (W) , +91 - 22 - 20811110

Unit 1 : R-457, MIDC, Rabale, Behind Pipeline Road, Thane Belapur Road, Navi Mumbai, +91 - 22 - 20872274 / 75 / 76

Unit 2 : E-32, Taloja, MIDC, Navi Mumbai 410208, +91 - 22 - 27401019

Contact Us

www.telawne.com
tpepl@telawne.com



अबोली ते मिसेस इंडिया - स्वप्नपूर्तीचा प्रवास

(नागपूरमध्ये जन्मलेली एक लाजाळू मुलगी, फॅशन जगताचे तिला आकर्षण, पदवीधर होते, प्राध्यापक बनते, कालांतराने लग्न आणि दोन मुलांची आई, नवऱ्याच्या कंपनीत रुजू होते पण स्वप्न पूर्ण करण्यासाठी मिसेस इंडिया स्पर्धेत भाग घेते आणि चक्क जिंकते सुध्दा. एक लाजरी बुजरी मुलगी ते मिसेस इंडिया हा अबोली तेलवणे यांचा रंजक प्रवास जाणून घेऊया ह्या लेखातून)

(अबोली तेलवणे ह्या एलिट मॅम्बर आणि मॅन्युफॅक्चरिंग सेल हेड श्री. राकेश तेलवणे यांच्या पत्नी आहेत आणि तेलवणे पॉवर इन्व्हेस्टमेंट प्रा. लि. कंपनीच्या ऑपरेशन डायरेक्टर आहेत)

अबोली ह्या लहानपणी त्यांच्या नावाला सार्थ अश्या अबोल होत्या. लाजऱ्या-बुजऱ्या, घरात कोणी आले की लगेच दुसऱ्या खोलीत पळून जाणाऱ्या. पण लहानपणापासून त्यांना फॅशनची दुनिया आकर्षित करायची. सुश्रिता सेन जेव्हा मिस युनिव्हर्स झाली तेव्हा अबोली अवघ्या १५ वर्षाच्या होत्या. पण तो झगमगता मुकुट, तो आकर्षक पेहराव, नजाकत असलेला रॅम्पवॉक, आत्मविश्वासाने दिलेली उत्तरे त्यांना भारावून गेली. त्या स्वतःला आरश्यात सौंदर्यवती म्हणून पाहू लागल्या. त्यांच्या मनात ते स्वप्न घर करून गेले. कसलीही पार्श्वभूमी नसलेल्या, नागपुरातील रुढीप्रिय महाराष्ट्रीयन कुटुंबात वाढलेल्या अबोली यांना त्यावेळी ते स्वप्न पूर्ण करणे शक्य नव्हते. मग त्यांनी शिक्षण पूर्ण केले, फार्मसी मध्ये पदवीधर झाल्या आणि एका कॉलेजमध्ये प्राध्यापिका बनल्या. एक मात्र नक्की कि त्यांच्या स्वभावात, व्यक्तिमत्वात त्यांनी बदल घडवला होता. एके काळी लोकांच्यासमोर बोलणे हि टाळणाऱ्या अबोली आता १००-१२५ विद्यार्थ्यांसमोर आत्मविश्वासाने लेक्चर देऊ लागल्या.

मनात सौंदर्यवती होण्याचे स्वप्न मात्र घडू नव्हते. त्यानंतर त्यांचे श्री. राकेश तेलवणे यांच्याबरोबर लग्न झाले आणि त्या मुंबईला आल्या, त्यांना दोन मुले झाली आणि त्या संसारात रमून गेल्या. मुलांच्या संगोपनात गढून गेलेल्या अबोली यांना राकेशजी यांनी त्यांच्या कंपनीत रुजू होण्यास सांगितले. त्यांचे म्हणणे होते कि अबोली ह्या उच्चशिक्षित आहेत आणि त्यांच्या ज्ञानाचा त्यांनी नीट वापर केला पाहिजे. फार्मसी मध्ये पदवीधर असलेल्या आपल्याला इलेक्ट्रिकल क्षेत्रातील आपल्या कंपनीत काम करणे जमेल कि नाही ह्या बाबतीत साशंक होत्या पण राकेशजी यांनी मात्र त्यांना आत्मविश्वास दिला आणि अबोली यांची दुसरी इनिंग सुरु झाली. त्यांनी मग अगदी कमी वेळेत कंपनीच्या सर्व उत्पादनांची माहिती नीट करून घेतली. हळूहळू त्या राकेशजी यांना आंतरराष्ट्रीय प्रदर्शनांमध्ये साथ देऊ लागल्या आणि येणाऱ्या व्हिझिटर्स ना उत्पादनांची माहिती देऊ लागल्या. त्याच काळात त्या लायन्स क्लब मध्ये शामिल झाल्या आणि तिथे त्यांना स्वतःमधल्या असलेल्या गुणांची नव्याने ओळख झाली. तिकडे अनेक कार्यक्रमांचे सूत्रसंचालन करू लागल्या. चर्चासत्र घेऊ लागल्या, त्यात सहभाग दाखवू लागल्या, सामाजिक कार्यात हि त्या पुढाकार घेऊ लागल्या, इथं त्यांना त्यांच्या व्यक्तीमत्वाचे कांगोरे समजू लागले आणि त्यांना कुठेतरी वाटू लागले की आता आपण आपल्या स्वप्नाला गवसणी घालू शकतो. ह्यातच सोशल मीडियावर त्यांना मिसेस इंडिया स्पर्धेत बद्दल कळले. एक गृहिणी सुध्दा सौंदर्यवती होऊ शकते हे त्यांना पाहून खूप आनंद झाला आणि मनीचे स्वप्न डोळयसमोर तरळू लागले. प्रश्न असा होता की घरच्यांना कसे सांगायचे, त्यांची प्रतिक्रिया काय असेल, ते सहकार्य करतील की नाही असे अनेक प्रश्न त्यांना पडले. त्याचबरोबर कंपनीत त्यांच्या खांद्यावर काही महत्त्वाच्या जबाबदाऱ्या होत्या त्यामुळे स्पर्धेसाठी योग्य वेळ देता येईल का ? असा संभ्रम त्यांच्यासमोर निर्माण झाला. पण स्वप्न पूर्ण करण्याचा त्यांनी निर्णय घेतला. ह्या निर्णयामागे ह्या सौंदर्यवती स्पर्धेचा पूरेपूर आनंद घ्यायचा, लहानपणापासून जी मनात इच्छा होती ती पूर्णत्वास नेण्यासाठी प्रयत्न करायचा हे प्रमुख उद्देश होते. त्यांनी पहिल्यांदा घरच्यांना कोणलाही सांगितले नाही आणि स्पर्धेचा फॉर्म भरला. काही दिवसांतच त्यांना ऑडिशनची तारीख कळली आणि त्यांनी ऑडिशनची तयारी सुरु केली. पण असे म्हणतात कि आपले ध्येय गाठताना अनेक आव्हाने येतात, अडथळे येतात, असेच काहीसे अबोली यांच्या बाबतीत झाले, ज्या दिवशी त्यांची ऑडिशन होती त्याच्या दोन दिवस अगोदर त्यांना कोरोना संसर्गाची लागण झाली. गृह विलगिकरणात असताना ऑडिशन कशी द्यायची हा त्यांच्या समोर यक्ष प्रश्न होता. पण त्यांनी आयोजकांना हि

परिस्थिती सांगितली आणि आयोजकांनी त्यांना एक अपवाद म्हणून ऑडिशनचा व्हिडीओ पाठवण्यास सांगितले. अबोली यांच्या प्रखर इच्छाशक्ती समोर ही अडचण तर दूर झाली. आपल्या बेडरूम मध्ये राहून त्यांनी ऑडिशनचा व्हिडीओ बनवून पाठवला. खरेतर अबोली ह्यांना वाटले की त्यांची निवड पुढच्या फेरीसाठी होणार नाही पण त्यांच्या आनंदाला पारावर राहिला नाही जेव्हा आयोजकांनी त्यांना कळवले कि संपूर्ण भारतातून निवडलेल्या केवळ २० स्पर्धकांमध्ये त्यांची निवड झाली होती. निवड तर झाली पण सांसारिक प्रपंच, कंपनीचे काम आणि त्यांच्यावर असलेल्या प्रमुख जबाबदाऱ्या हे सर्व सांभाळून स्पर्धेसाठी वेळ देता येईल का हा संभ्रम त्यांच्यासमोर होता. पण मनीचे स्वप्न पूर्ण करण्याचा त्यांनी इरादा पक्का केला. त्यासाठी दिनाक्रमामध्ये योग्य तो बदल करणे, स्वयंम शिस्त लावणे गरजेचे होते जे त्यांनी करायचे ठरवले.

सौंदर्यवती स्पर्धा म्हणजे केवळ चांगले दिसणे किंवा शारीरिक सौंदर्य नसते तर मनाचे सौंदर्य हि तितकेच महत्त्वाचे असते. तुमचा समाजाप्रती दृष्टिकोन काय आहे हे हि त्यात पाहिले जाते. ह्याचाच एक भाग म्हणून स्पर्धेच्या पहिल्या टप्प्यात अबोली ह्यांना स्वास्थ्य विषयक माहिती गरीब स्तरातील महिलांना द्यायची होती. ह्यासाठी त्यांनी मासिक पाळी काळातील स्वच्छता हा विषय निवडला. ह्यात त्यांनी स्वतःच्या घरातील मोलकरिणींना ह्या बदल सांगितले आणि त्यांना परिसरातील तसेच त्यांच्या वस्तीतल्या अनेक गरीब महिलांना एकत्र जमवले व त्यांना त्या विषयावर मार्गदर्शन केले. ह्यावेळी त्यांनी जमलेल्या महिलांच्या अनेक प्रश्नांची उत्तरे दिली. ह्या स्पर्धेच्या निमित्ताने त्यांना गरीब स्तरातील महिलांना मासिक पाळीच्या वेळी कुठल्या कुठल्या समस्यांना सामोरे जावे लागते हयाची जाणीव झाली. उच्चभ्रु वर्गातील एक व्यक्ती अश्या विषयावर मार्गदर्शन करत आहे, ह्याबद्दल उपस्थित महिलांनी अबोली ह्यांचे मनोमन आभार मानले. तो सर्व अनुभव त्यांनी आयोजकांपर्यंत पोचवला. त्यानंतर त्यांना सेवाभावी संस्थेला घेऊन असे कार्य करायचे होते कि ज्यात समाजातील अनेक लोकांना त्याचा फायदा होईल. लायन्स क्लबच्या माध्यमातून मुरबाड येथे रेनवॉटर हार्वेस्टिंग करून छोटे बंधारे बांधण्याचा प्रकल्प त्यांनी हाती घेतला. ज्याचा फायदा शेतकऱ्यांना शेतीसाठी तर होणारच होता पण पिण्याच्या पाण्यासाठी होणार होता. ह्या प्रकल्पाची हि माहिती त्यांनी स्पर्धेच्या आयोजकांना पाठवली. हे करत असतांना त्यांना स्वतःला सुध्दा स्पर्धेसाठी तयार करायचे होते. स्टेजवर किंवा रॅम्पवर तुमचा वावर कसा असला पाहिजे, संवाद कसा साधायचा, प्रश्नांची उत्तरे कशी घ्यावी, आहाराकडे लक्ष देणे, व्यायामासाठी चौकस असणे, अश्या अनेक गोष्टींकडे त्यांना लक्ष पुरवायचे होते. कौटुंबिक आणि व्यावसायिक स्तरावर प्रचंड व्यस्त असल्यामुळे ह्यासाठी वेगवेगळ्या तज्ञांची मदत घेणे त्यांना शक्य नव्हते. मग त्यांनी स्वतःहूनच त्यासाठी अभ्यास सुरु केला हयासाठी इंटरनेटवर अनेक व्हिडीओ बघितले, लेख वाचले, ८०-९० प्रश्नांची उजळणी केली.

त्यानंतर स्पर्धेच्या पुढच्या टप्प्यात स्पर्धेच्या तयारीसाठी मे महिन्याच्या अखेरीस त्या दुबईला रवाना झाल्या. ह्या प्रशिक्षणावेळी त्यांच्या स्वतःच्या क्षमतेचा कस लागला. इथे वेगवेगळे टप्पे होते कधी मुलाखती असायच्या, कधी वेगवेगळ्या प्रकारचे ड्रेस घालून तुमचा वावर कसा आहे हे हि पाहिले जात होते. हया सर्वांतून त्यांचे व्यक्तिमत्व जाणून घेतले जात होते. ह्या स्पर्धेच्या निमित्ताने अजून एक चांगली गोष्ट घडली ती म्हणजे सर्व स्पर्धक त्यांच्या चांगल्या मैत्रिणी बनल्या. एकमेकांकडे त्या स्पर्धक म्हणून न पाहता आपली एक सखीच आहे असे पाहिले जात होते. त्यामुळेच सर्वांशी त्यांचे असे नाते निर्माण झाले कि स्पर्धेतील त्या मैत्रिणी आजही एकमेकांच्या संपर्कात आहेत.

दुबई वारी नंतर केवळ १२ स्पर्धकांची अंतिम फेरी साठी निवड झाली. त्यानंतर सुध्दा अनेक टप्पे समोर आले आणि अबोली यांनी ते आत्मविश्वासाने पूर्ण केले. मिसिस इंडिया हया स्पर्धेच्या अंतिम फेरीसाठी बॉलीवूडच्या लोकप्रिय अभिनेत्री शिल्पा शेठी हया प्रमुख परिक्षक होत्या. स्पर्धेच्या अंतिम फेरीसाठी डॉ. अप्रतिम गोयल यांनी विचारलेल्या प्रश्नावर अबोली थोड्या भावुक झाल्या. डॉ. गोयल हयांनी विचारले कि, असे समजा कि तुम्ही हि स्पर्धा जिंकला आहात तर पाहिला फोन तुम्ही कोणाला कराल आणि त्यांना काय सांगाल ?'' अबोली यांचे भावुक होण्यामागे कारण होते, २०२० च्या अखेरीस त्या त्यांच्या आईला मुकल्या होत्या. आई आणि मुलीचे नाते खूप गहिरें असते. लहानपणापासूनच अबोली हयांचे स्वप्न त्या जाणून होत्या आणि २०२० च्या सुरुवातीला सुध्दा अबोली यांनी एका सौंदर्यवती स्पर्धेमध्ये भाग घेतला होता पण त्यावेळी त्यांची पुढच्या फेरीसाठी निवड झाली नव्हती. त्यावेळी त्या खूप उदास झाल्या होत्या. त्यावेळी त्यांच्या आईने त्यांना सांगितले होते की एक दिवस तू विजेती होणार, तुझे स्वप्न पूर्ण होणार. आज जरी माझी आई हयात नसली तरी ती स्वर्गातून हे ती पाहत असेल

आणि मी मनोमनी तिला सांगेन “आई तू जे बोलली होतीस ते आज खरे झाले” अबोली हयांच्या हया उत्तराने उपस्थित सर्वच भावूक झाले. थोडया वेळानंतर अबोली ह्यांचा आनंद गगनात मावेनासा झाला कारण अंतिम ३ स्पर्धकांमध्ये त्यांची निवड होऊन दुसऱ्या क्रमांकाच्या मिसेस इंडिया किताबाच्या त्या मानकरी ठरल्या. मिसेस इंडियाचा तो झगमगता मुकुट, तो आकर्षक पेहराव, चमचमत्या स्टेज वर असलेला त्यांचा वावर, अनेक फोटोग्राफर्स घेत असलेले त्यांचे फोटो हे सर्व त्यांना स्वप्नपूर्तीचा अनुभव देत होते.

ह्या तुमच्या यशात तुम्हाला कोणाची साथ लाभली ह्या प्रश्नावर अबोली म्हणाल्या कि सर्वात महत्त्वाचे म्हणजे माझ्या व्यक्तिमत्वात बदल घडवण्यात सिंहाचा वाटा हा माझे पती राकेश तेलवणे ह्यांचा आहे. तू हे करू शकतेस. तु ठरवलेस तर तू ते साध्य करू शकतेस हा आत्मविश्वास त्यांनी दिला. लायन्स क्लब ठाणे रिजन चे सर्व सहकारी यांनी सुद्धा खूप मदत केली. अजून म्हणजे माझी चौदा वर्षांची मुलगी माझी समीक्षक होती. ती सरळ सांगायची कि हे तू चुकीचे करत आहेस, असे कर, असा व्हिडीओ बनव.

तुम्ही महिलांना काय संदेश दयाल ह्या प्रश्नावर अबोली म्हणाल्या “फक्त महिलांनाच नाही तर स्वप्न पाहणाऱ्या प्रत्येकाला मी सांगेन तुम्ही स्वतःचे स्वप्न पूर्ण करण्याकडे लक्ष्य केंद्रीत करा. त्यासाठी नीट प्रयत्न करा. ते प्रयत्न करत असतांनाच्या प्रत्येक गोष्टीचा मनसोक्त आनंद घ्या. स्वप्न पूर्ण नाही झाले तरी चालेल निदान पुढच्या आयुष्यात तुम्हांला रुखरुख लागणार नाही कि स्वतःच्या स्वप्नांसाठी तुम्ही प्रयत्न केले नाहीत. आता अबोली जाहिराती करणार, मॉडेलिंग करणार कि चित्रपट क्षेत्रात पदार्पण करणार ह्या प्रश्नावर त्यांनी मनमोकळे उत्तर दिले “कंपनीच्या विस्ताराकडे मी लक्ष पुरवणार आहे, माझ्या कंपनीला माझी आता खरी गरज आहे. माझी मुलगी आता दहावीत जाईल तिच्यासाठी वेळ द्यायचा आहे आणि मुख्य म्हणजे काही सामाजिक उपक्रम राबवायचे आहेत, ते सुरु करेन”

असा होता अबोली तेलवणे हयांचा मिसेस इंडिया होण्याचा प्रवास.



THE MERAKI ASSOCIATES

+91 8149449414
sales@merakiassociates.co.in

WE PROVIDE OUR BEST
House keeping Services

for :

- ✓ Commercial
- ✓ Residential
- ✓ Industrial
- ✓ Facade Cleaning
- ✓ Carpet/ Chair Shampooing
- ✓ Project Cleaning - deep cleaning of new/ old properties
- ✓ One time cleaning activity in Commercial, Residential & Industrial properties



Proud Member of SCGT
NIGDI
Chapter

Meraki
ASSOCIATES

WE MAKE YOUR WORLD SPOTLESS



My name is
NITA PALANI
An Astro-Counsellor
Tarot card reader
Crystal Healer/
Therapist &
Vaastu Enhancer...



“
If you have a Will,
I have a Way..
”

I am your Root to Crown Chakra Holistic Healing Soul Forever...

For all types of Solutions and Remedies to make your life great, happy & blessed...



CONTACT ME - 9022906863 / 9323191728

reflection 9175893171



CONSTRUCTIONS

Concept To Creation...

Building Planning & All type of Building Construction

Er. Amol M.Chougule

ME Civil

Contact: 7588167010

Email: amolchougule24@rediffmail.com

Prafull Buildings, Shop No. 02, Near New Diamond Hotel, 100ft Road, Sangli

Protect YOUR Business from Yourself KUNDAN GURAV – Transganizer



What if everything they told you about business sustainability is wrong, partially right, or not appropriate in your context? I have been struggling with this question for the last one decade. I have seen many entrepreneurs seeking advice either from consultants, books or coaches, but when it comes to implementation of the same, the success rate is less than 5 per cent. This stirs up a doubt if we really know what we should to create a self-sustaining business? In my struggle to find the answer, I have been part of more than fifty business transformation journeys and have realized that anything that one receives from the outside world will work only and only if one's inner world is rock solid.

In all the transformation journeys that I have been part of, one element that was most crucial was the entrepreneur himself. Sometimes it is a genuine blind spot that is not recognized by the promoter and he spends time, energy and resources in changing the outside world to protect his business. Many a time it is the promoter's denial to comprehend that he possesses traits that are harmful to his business. In both cases the world is deprived of great institutions that can make a huge difference to the world.

This series of articles is a result of my observations from real-life business transformation journeys. I have tried to enumerate traits, behaviours and philosophies of promoters that have adversely impacted organizations. 'Protect your business from yourself' is a process of discovering and cleansing your inner world. It will help entrepreneurs create an immune system that will protect the organizations from its own promoters.

CHRONIC PROBLEMS CAUSING ACUTE PAINS

In the SME world, when I interact with promoters and senior managers, I hear many voices of pain and agony. Following are some of the common conversations you might relate to: "I still remember those days when half of our day was spent in interviewing people and it was a daily affair. It was not because we were scaling up our operations, but because we could not hold the workforce even for a minimum period, where they could realize the benefits of

working with us. The entire focus was on getting people for interviews. Many referral schemes were floated. At a time, we were working with many recruitment agencies. We had newspaper advertisements inviting job applications. Many of our core team members were convinced that good workforce doesn't exist anymore, or people really don't want to work. On other hand, we had many activities going on to retain the existing workforce. Deep down we knew that no matter whatever we do, the problem will only worsen each new day.

"I do understand the importance of proactive approach in acquiring new customers, but my current setup is such that even serving the current inflow of work is a struggle. If I invest in increasing infrastructure, there is no guarantee that I will get enough work to justify the investment. If I don't get new customers, my dependency on existing customer is increasing day by day, which, in turn, is leading commoditization of my products. Sometimes I feel I have no control on my business. We are just floating in murky water like a broken feeble leaf and our direction is decided by the current of

water”.

“I feel everyone is making money except me. When I look at vendor payments I am making every month, I feel I am running business so that these people can make profits. When I calculate interest on my outstanding with customers (of course which I can't claim), I feel these guys are running business on my money. Every year I calculate my expected net profit, but it never realizes in my account. “Why can't people see what I have envisioned as the future of the organization. It is so obvious that if the organization grows, everyone is going to enjoy the fruits. I have been making vision, mission statements. I have personally explained them what it really means. We had danglers, posters and theme projects so that everyone can see what I am seeing. I have organized offsite programmes, called industry specialists, motivational philosophers to explain the vision. Sometimes I feel my people think I am fantasizing about the future”.

“There is real pain behind these expressions and many of us can relate to these kinds of conversations. There are many more such pains a promoter lives with. Some of these issues he can talk about and many he cannot even share with others. Accumulation of these thoughts lead to disillusionment of the promoter and over a period of time, he loses hope and floats with time. He doesn't see any meaning in what he is doing. His actions are driven by problems he is facing. From a creator he becomes a problem solver. To solve these problems, he starts looking at the outside world. He tries to copy strategies and solutions used by others to solve similar kinds of problems. Many a time, solutions copied from others do work and give immediate relief. This habit of short-term, immediate relief leads to a more complex trap. Every time a promoter uses a quick fix, he is actually creating a bigger problem. As Albert Einstein correctly said, ‘The significant problem we are facing today is a result of short-term solutions we have come across yesterday.’

THE SIGNIFICANT PROBLEM WE ARE FACING TODAY IS A RESULT OF SHORTTERM SOLUTIONS WE HAVE COME ACROSS YESTERDAY.

Let's look at the simple act of driving performance through incentive:

performance through incentive: It is so obvious that if I am not getting the desired performance from my people, then I incentivize them so that they perform better. On the surface this looks appropriate, but this can turn in to a quick fix that will create a bigger problem. In many cases, when people are incentivized for achieving targets, over the period, incentive becomes a reason for performance and salary becomes ‘entitlement’. Every time you need results from people they will expect incentives for it. It will induce huge amount of greed in the whole organization. Greed will lead to many other problems like manipulations, politics and unhealthy competition. In a way, we are communicating to the workforce, albeit subtly, that it is all about extra money or reward. Once this message is passed on, people will start leaving the organization for some extra amount offered by competitors. I am not saying that there should not be any incentive plan in the organization, but the objective of incentive should not be performance, but driving behaviours that will lead to performance improvements. People must be appraised, given increments and promotions for performance and incentives should be given to drive right behaviour in the organization. So in the absence of robust appraisal and performance evaluation process, the incentive plan will act as a short-term solution leading to bigger cultural issue in the organization.

SO, WHAT ARE THE ACUTE PAINS AND CHRONIC PROBLEM IN THIS CASE?

Acute pains

- People not performing as desired
- Not getting desired results consistently
- Absence of heartfelt commitment

Quick fix

- Devising an incentive plan
- Inducing greed in people

Long-term problems

- When people consider salary as entitlement
- Unhealthy competition
- Politics and jealousy
- Greedy people in the system

The issue of employee performance cannot be solved by just devising an incentive plan. From sustainability standpoint, we need to look at the underlying chronic problem. We need to work on resolving the fundamental issue in such a way that it will compliment all other practices of the organization. Instead of looking at performance problem in isolation, we must consider it as a result of many things not happening right. So the correction cannot happen only on the basis of visible symptoms.

WHAT IS A CHRONIC PROBLEM?

As per medical sciences, a problem that persists for a long time is called a chronic problem. It develops over a period of time and may not cause acute pain while it is developing. The problem shows up as a symptom that may not suggest or cannot be directly connected to the root. These chronic problems are the result of wrong lifestyle or habits. To get relief from the pain caused by chronic problems, working on the pain will further worsen the condition. The correction must happen in lifestyle habits. Similarly, when working on acute pains of the organization, work must happen on root cause and should happen in a holistic way.

WHAT COULD BE THE CHRONIC PROBLEM BEHIND PERFORMANCE ISSUES?

In most cases, it is a short-term bottom line mentality of promoters. This line of thinking supports monetary success as the only value to be considered. It promotes short-term decisions that are financially sound, despite the fact that they may cause long-term problems for the organization. This line of thinking leads to exploitative mentality. It boosts 'using' people in a way that promotes stereotypes and undermines empathy and compassion. This highly selfish perspective sacrifices concern for others in favour of benefits to one's own instant interests. It focuses on only production and disregards production capability.

For achieving such results, many false promises are made and several unethical practices are applied. This leads to a dichotomous culture. Hypocrisy seeps in the organization, which ultimately breaks the fabric of trust and conviction. Many a time people could see through the intentions and maliciously abide to the directions provided. Till the time all these practices are not corrected, any short-term incentive plan or reward programme will not lead to heartfelt commitment to consistent performance. Promoters need to realize that performance of organization is the outcome of honest commitment to capability building.



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै
मराठी उद्योजकता दिवस
॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

Accelerating Businesses

Vendor Discovery Solutions

- We will find the vendor you need for any requirement
- No fees applied for finding the vendors

My Business Advisor Program

₹ 20000 + GST

We will train all your employee departments and executives. We will further coach you for better revenue and take fees for coaching only on success

Brand Promoter Program

- You give us reference for business to any of our verticals
- You will get 15% of the profit we earn for every order received from that client

Shubham Kumbhar
Panvel Chapter



8850413006
shubham@mulberry.app

संस्थेतील हिरे



महाराष्ट्र आर्थिक विकास मंडळ (MEDC) मुंबई विभागाच्या क्षेत्रिय संचालक पदी सुप्रसिद्ध स्ट्रक्चरल इंजिनियर श्री. चेतन रायकर यांची निवड. १९५७ साली दिवंगत अर्थतज्ञ डॉ. धनंजय गाडगिल यांच्या पुढाकाराने या संस्थेची स्थापना झाली. विविध व्यवसाय, उद्योग व महाराष्ट्र शासन यांना ठोस आर्थिक निर्णय घेण्यासाठी व त्याची अमलबजावणी साठी मार्गदर्शन व सल्ला देण्याचे काम ही संस्था करते.
श्री. चेतन रायकर सरांचे हार्दिक अभिनंदन

SCGT घोडबंदर चॅप्टरच्या विभूती कुलकर्णी यांची G१०० फोरम च्या India Country Chair म्हणून नियुक्ती. G१०० चे WEF म्हणजे वूमन इकॉनॉमिक फोरम जे WICCI म्हणजे Women's Indian Chamber of Commerce and Industry शी संलग्न आहे त्यांचा ALL म्हणजे All Ladies League हा जो प्लॅटफॉर्म आहे तो १०० देशांमध्ये वेगवेगळ्या क्षेत्रांत काम करत असतो. तिथे विभूती कुलकर्णी यांची MSME सेक्टर मधल्या भारताचा प्रतिनिधी म्हणून नियुक्ती झाली आहे. त्यामुळे त्यांचा आता विविध देशांमधल्या प्रतिनिधींशी संपर्क होणार आहे. स्त्री पुरुष समानता आणि महिला सक्षमीकरण या क्षेत्रात हा गट काम करतो. आपल्या देशातल्या लोकांना देशात आणि इतरत्र व्यवसायाची संधी उपलब्ध करून देणे ही त्यांच्यावर जबाबदारी असेल. मानद पातळीवर जागतिक स्तरावर काम करणारी ही संस्था असल्याने मोठमोठाल्या सरकारी प्रकल्पांमध्ये देखील या संस्थेला वजन आहे. हार्दिक अभिनंदन विभूती मॅडम. सेंटर्डे क्लबचा मेंबर आंतरराष्ट्रीय पातळीवर चमकणं ही किती अभिमानाची गोष्ट आहे आम्हां सगळ्यांसाठी!



Mulund East chapter member Shivkala Mudaliar is invited at Digital Week 2022 Exhibition at Gandhinagar, Gujarat by National Internet Exchange of India (NIXI), under Ministry of Electronics & Information Technology to speak about the power of .IN domain. Her company, Things Etc was the chosen startup among all .IN domain registered businesses in India. She got opportunity to say "Hello" to our Hon. Prime Minister Modi Ji. Spoke in length about her work to Hon. Minister of State for Electronics & Information Technology and Skill Development & Entrepreneurship, Shri Rajeev Chandrasekar

On June, 23rd, 2022, Computer Engg. Shreekant Patil, founder, entrepreneur at Paramount Enterprises, Nashik and mentor at StartupIndia, MeitY Startup Hub and AIC-BAMU Foundation, has been recognized for the prestigious award "MSME Honours 2022" under the category of "Digital Transformer" who adapts his enterprise with modern technology in early-stage and yields exceptional results nowadays. The felicitation of these MSME honours was held at Sahara Star Hotel, Santacruz, Mumbai on June, 23rd, 2022 on the occasion of MSME Day.



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या
हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

 Joshibandhu/
 +91 82751 70705



जोशीबंधू

जेम्स अँड ज्वेलरी
मोत्यांचे माहेरघर

कै. रामभाऊ जोशी मार्केट, ८९, नवी पेठ, जळगाव.

भारतातील नं. १
सीट कव्हर कंपनी

चे अधिकृत शोरुम आपल्या
संगमनेर शहरात



autoFORM
PREMIUM AUTOMOTIVE SEAT COVERS



U-Navigation



U-Joy



Mini Organiser



Steering Cover



Neck Cushion



Bullet Mat



7D Mat



Car Curtains

आपल्या कार ला शोभेल अश्या डिझाईन, आवडीचा रंग, परफेक्ट फिटिंग सिट कव्हर आणि अॅक्सेसरीज् यांच्या असंख्य व्हरायटी हव्या असतील तर शोरुमला एकवेळ भेट द्याच..

मयूर अॅटो
वर्ल्ड

☎ 9404 98 40 40

ऑरेंज कॉर्नर, हॉटस्पॉट पिड्डा शेजारी,
नाशिक-पुणे हायवे, संगमनेर





Healthy Water - Kangen Water

Today we hear frequently about our friends and near ones suffering from diseases which used to come after 70 years. Newer diseases are coming up which weren't heard of. Corona pandemic was a classic example.

Why is this happening? Everyone is conscious about health & food. Medical science has advanced so much but we still do not have cures for some major diseases and reasons thereof. We go to great lengths about hygienic food. But are we careful about water that we consume? Could water be the reason for such diseases? Various water purifiers and cleaning machines are available but despite this we suffer from diseases.

In a healthy body, necessary nutrients are obtained from whatever food that we eat. These are then transported to billions of cells in the body by blood. And our **blood is 72% water**!. So it is obvious, that if we *improve our water, we improve our life*. Kangen water addresses this issue very properly. **Kangen water** processor gives you following types of water.

Alkaline Water with pH values of 8.5, 9.0 & 9.5. It is scientifically proven that No bacteria-viruses can survive in Alkaline environment. IF you drink this water daily you body becomes alkaline and is able to deal with any disease-causing agents properly.

This water is also **full of AntiOxidants**! The ORP value (which denotes **Oxidation Reduction Potential** of any liquid) is between -200 to -800. The negative value symbolizes better ORP which is useful to our body. If the value is positive it means it is damaging to our body.

It also gives out this **Micro Clustered** water i.e. regular tap water has 40-60 water molecules together forming a large cluster. Kangen breaks this down and gives water which has 6-10 molecules resulting in better hydration and overall health.

Please check **YouTube** and search **Kangen Water Testimonials**. Watch videos of people using this water and getting relief from diseases like **Arthritis, Psoriasis, Kidney related diseases, Relief in Diabetes and Heart trouble** also. Even **Cancer patients** have reported very good results by using this water.

No doubt that many people call it **Miracle water** !

I have myself used this water and experienced great results and my wife who is a heavy diabetic has also been greatly benefitted. She had developed Diabetic foot and was saved.

Due to limitations of space, it is not possible to explain Kangen in details here. Do call me for a 121 and I will be happy to discuss this at length with you. I can also arrange a demo (either online or offline) for you.

I end this article with "**Change your water, Change your life**".

My contact details : Mobile Number : 9822011448 Email : shekhar@f1nashik.com

Experience it yourself. You can collect Kangen water free from me.

Use it for 2 weeks and let me know how you feel.



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सॅटर्डे क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै
मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

SHAKTI PEST CONTROL
Pest Troubles You And We Trouble Them
9702820073 | 8652042972
www.shaktipestcontrol.com
Services In : Maharashtra | Karnataka | Tamilnadu | Gujarat

FINANCIAL, ENTERTAINMENT & MEDIA, SECURITY, MEDICAL & HEALTH CARE, E-COMMERCE, BANK, RETAILER, SUPERMARKET, SOCIETY, INDUSTRY



DO YOU WISH TO GROW YOUR BUSINESS?

As you are aware, Crs of Rs. Tenders are coming up in the GOVT sector for each product and services. I can search & show you tenders for your Product or services. Government is one of the largest buyer for all Products & Services in bulk quantity. I can provide you complete guidance and hand holding support for setting up of GOVT BUSINESS VERTICAL to double your turnover within a period of 2 to 4 years with various Govt Sector/ PSU / Large Private Sector Industries.

MAKARAND SHERKAR : Brief Introduction & Experience

Qualification: INDUSTRIAL ELECTRONICS ENGINEER with P.G.D.B.I.M

Experience : 25 YEARS in SERVICE & 3 YEARS IN BUSINESS from 2019

Started Career in Sales & Marketing of various Industrial products for various Pvt Ltd / Ltd Organizations for Pvt Industries & Govt Sector customers .

Why should you trust me ?

There are many but 27+ years hands on practical experience in retendering & Vendor Registration can guide you completely with hand holding support.

How I can work for you ?

- Searching of tender for your product / services
- Preparing Check sheet after reading Tender T&C which you must comply.
- Completion of Vendor Registration using Class 3 Digital signature
- Documents Preparation as per Checklist & uploading document well in time before due date of tender. & showing Tender opening results .
- Order Execution guidance if you are L1 Bidder
- Inspection Coordination & Dispatch of material without LD as per PO
- Payment documents submission and Payment followup till Payment receipt .

For more details contact Mr. Makarand Sherkar

Mobile no. 9967578211

Email : tendertechthane@gmail.com /

vventerprises247@gmail.com

Website : www.tendertech.co.in



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव मिडे
संस्थापक - सेंटर्ड क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust

PRAKRITI

AWAY FROM THE TRAFFIC
MOVE TO THE SCENERY OF NATURE



Explore for your home...
for your life

**Hurry Up! Limited
Plots Available**

**Sujit Jadhav
9321444480**



Location: Pali

Nearest Attractions

- Pali Ballaleshwar Mandir (13 KM)
- Sudhagad Fort (13 KM)
- Devkund WaterFall (16 KM)
- River Rafting (4 KM)
- Thanale Caves (18 KM)
- Unhere Hot Water Pond (4 KM)
- Bhira Dam (26 KM)
- Adabs Imagica (45 KM)

Only 3 Plots are available



मुंबई झोन विमेन विंगची यशोगाथा

चॅप्टर कॉर्डिनेटर आणि रीजनल कॉर्डिनेटर नेमल्यावर त्यांच्यासोबत मीटिंग घेऊन सर्व कॉर्डिनेटर्सना आम्ही प्रेझेंटेशन दिलं. त्यांना त्यांच्या जबाबदाऱ्या आणि विमेन विंग कडून असलेल्या अपेक्षा समजावून सांगितल्या. विमेन विंग तुम्हाला बिजनेसच्या दृष्टीकोनातून काय देऊ शकेल आणि तुमची ग्रोथ कशा पद्धतीने होणार आहे हे सुद्धा त्यांना समजावून सांगितलं. हे प्रेझेंटेशन विमेन विंगच्या प्रत्येक पहिल्या मिटिंगमध्ये आम्ही सादर केलं. रीजनल कॉर्डिनेटर्स नेमताना सर्वप्रथम त्यांच्या माईड-सेट वर काम केलं. म्हणजे, आपल्याला नक्की काय हवं आणि काय द्यायचं, हे त्यांना कळणं गरजेचं होतं. आपल्या प्रतिज्ञेत सांगितल्याप्रमाणे आपण म्हणतो की 'आपली मानसिकता बदलली पाहिजे.' तर आम्ही त्याप्रमाणे काम करायचं ठरवलं. आपली प्रत्येक एक्टिव्हिटी बिजनेस-ओरिएंटेड असणे गरजेचे आहे, हे त्यांना समजावून सांगितलं. प्रत्येक मीटिंग इंटरेक्टिव्ह होण्यासाठी काही एक्टिव्हिटीज सुद्धा सुचवल्या आहेत. त्यामध्ये जास्तीत जास्त डिजिटल अवेअरनेस वर भर दिला आहे. उदाहरणार्थ, गुगल माय बिजनेस या विषयावर सेशन घेऊन ते समजावून सांगण्यात आलं. सोशल मीडियाचा प्रभावी वापर कसा करावा आणि त्याचा उपयोग करून तुम्ही तुमचा व्यवसाय कसा वाढवू शकतात यावर भर दिला गेला. या सगळ्या गोष्टी आम्ही सांगितल्या आणि त्या इम्प्लमेंट होत आहेत की नाही याकडे सुद्धा लक्ष दिलं. प्रत्येक वेळी आम्ही SCGT टूल्सवर भर दिला. जसे कि, वन-टू-वन, वन-टू-मेनी याचा वापर कसा करता येईल, हे सांगितले. त्याचं महत्त्व पटवून देण्यात आलं. विमेन विंगच्या होम चॅप्टर, क्रॉस चॅप्टर, क्रॉस रीजन अशा मिटींग्स अटेंड करायला पाहिजेत आणि तिथे जाऊन आपल्या बिजनेसचे प्रेझेंटेशन दिले पाहिजे, या गोष्टी आम्ही प्रकर्षाने सुरु केल्या आहेत.

या महिन्यातली सक्सेस स्टोरी म्हणजे आमच्या विमेन विंगची एक सदस्या या सी.ए. आणि फायनान्शियल अॅडव्हायझर आहेत. महिलांमध्ये फायनान्शियल अवेअरनेस कमी असल्यामुळे त्यांनी तीन ते चार वेगवेगळ्या रिजन्स मध्ये बिजनेस प्रेझेंटेशन दिलं. यामुळे महिलांमध्ये फायनान्शियल अवेअरनेस वाढण्यास मदत झाली. याचा त्यांना स्वतःला तर फायदा झालाच पण ज्यांनी ते प्रेझेंटेशन ऐकलं त्यांना सुद्धा खूप फायदा झाला. या प्रेझेंटेशनमुळे महिलांची मानसिकता बदलायला खूप मदत झाली. बिजनेस साठी आवश्यक असणाऱ्या फायनान्शियल टिप्स मिळाल्यामुळे खूप फायदा झाला. यातून महिला सदस्यांना मोटिवेशन मिळालं, की जसा त्यांचा बिजनेस इतर रिजन मध्ये पोहोचला, तसा तुमचा बिजनेस सुद्धा पोहोचू शकतो. म्हणून तुम्ही सुद्धा प्रेझेंटेशन देण्यासाठी तयार व्हा. या सगळ्या गोष्टींचा आम्ही डेटा मॅटेन केला आहे. त्याच्यामध्ये प्रत्येकाचे किती वन-टू-वन्स, वन-टू-मेनी, प्रेझेंटेशन्स, जॉईंट वेंचर्स असा सगळा डेटा मॅटेन केला जातो. यामुळे आम्हालाच

आमची ग्रोथ होते आहे की नाही हे लक्षात येतं. यामुळे संपूर्ण विमेन विंग मोटिवेट व्हायला मदत होते. आम्ही एक सिस्टीम लावली आहे. संपूर्ण डेटा आधी चॅप्टर कॉर्डिनेटर कडे येतो. तिथून तो रिजन कॉर्डिनेटरकडे आणि पुढे डेप्युटी विमेन विंग सेल हेड कडे पोहोचतो. त्यानंतर हा डेटा विमेन विंग सेल हेड लीडरशिप टीमला ई-मेल करून पाठवला जातो.

SCGT कट्टा नावाचा एक उपक्रम आम्ही घेतो. यात इनफॉर्मली गप्पा होतात, चांगले फीडबॅक्स, सजेशन्स आम्हाला महिलांकडून मिळतात. ज्या महिला मिटिंगमध्ये बोलायला घाबरतात, किंवा संकोच करतात, त्या इथे कट्ट्यावर मोकळेपणाने बोलतात. कट्ट्यावरच्या गप्पामध्ये अजून महिलांविषयी काही जाणीव करून द्यायची असेल किंवा त्यांना काही टिप्स द्यायच्या असतील तर आम्ही त्या देतो. कट्ट्यावरच्या मिटिंग्स या 'झूम' वर होतात किंवा रिजनप्रमाणे घेतल्या जातात. जेणेकरून एखाद्याचे प्रॉडक्ट महिलांसाठी उपयुक्त असल्यास, ते स्पॉन्सरशिप देऊ शकतात. याचा हेतू एवढाच की आपली मीटिंग कमीत कमी खर्चात करणे. यामुळे मिटिंगचा काउंट सुद्धा वाढतो.

आपल्या प्रतिज्ञेतील प्रत्येक वाक्यावर आम्ही काम करायचा प्रयत्न करतो आहे. पुढचं वाक्य म्हणजे येणाऱ्या संधीचा वेध घेणे - कॉलाबोरेशन ओव्हर कॉम्पिटिशन. जर तुम्हाला सगळीकडे पोहोचायचं असेल तर तुम्ही एकटे पोहोचू शकत नाही. म्हणून एकसारख्या बिजनेसच्या दोन महिला किंवा कॉम्प्लिमेंटरी बिजनेस असणाऱ्या दोन महिलांमध्ये कॉलाबोरेशन घडवून आणण्याचा आम्ही प्रयत्न करतोय. जेणेकरून जास्तीत जास्त लोकांपर्यंत पोहोचता येईल. अशाप्रकारे किती जॉईंट वेंचर्स झाले, तसेच आधीच्या मिटिंगमध्ये झालेले जॉईंट वेंचर्स टिकले आहेत की नाही, त्यांचा बिझनेस होतो आहे का, या गोष्टींवर देखील भर दिला जातो.

चॅप्टर कॉर्डिनेटर्सच्या माध्यमातून जास्तीत जास्त महिलांना टीममध्ये घेण्याचा प्रयत्न करतोय. त्यांना जास्तीत जास्त जबाबदारी देण्याचा प्रयत्न केला जातोय. त्यामुळे ज्या महिला लीडर बनवून किंवा रिस्पॉन्सिबिलिटी घेऊन पुढे येतील तेवढी आपली टीम सक्षम होईल. ज्या महिला इनएक्टिव्ह आहेत, त्यांना एक्टिव्ह करण्याचा प्रयत्न होतोय. सक्सेस स्टोरीज सगळ्यांपर्यंत पोहोचण्यासाठी जास्तीत जास्त सक्सेस स्टोरीज कलेक्ट करायचा प्रयत्न करतो, जेणेकरून इतर महिला मोटिवेट होतात. प्रत्येक वेळी मिटिंगला येताना महिलांनी त्यांच्याजवळ त्यांचे प्रॉडक्ट्स, फ्लायर्स, ब्रोशर्स हे जवळ ठेवणं गरजेचं आहे. बऱ्याचदा असं होतं की प्रॉडक्ट्स दाखवल्यावर ते विकत घेतले जातात आणि घरी जाईपर्यंत सगळे प्रॉडक्ट्स संपलेले असतात. असा फायदा मिटिंग मध्ये आल्यावर होतो. सर्विस इंडस्ट्रीत काम करणाऱ्यांनी त्यांचे ब्रोशर्स, फ्लायर्स दिल्याने रेफरन्सेस वाढतात.

आम्ही टेस्टीमोनियलस सुद्धा लेखी स्वरूपात घ्यायचा प्रयत्न करतोय. जेणेकरून एकमेकांचा फीडबॅक सगळ्यांपर्यंत पोहोचेल. त्यामुळे प्रमोशन सुद्धा होईल आणि सर्व्हिस क्वालिटी सगळ्यांपर्यंत पोहोचेल. आम्ही डिसिप्लिनवर विशेष भर देतो. जसे की, फॉर्मल ड्रेस कोड (शक्यतोवर ब्लेझर किंवा साडी) आणि लेपल पिन ची आवश्यकता. लेपल पिन नसल्यास वन मिनिट फक्त तीस सेकंदात द्यावे लागते. या वेळेस आम्ही असं ठरवलं आहे

की प्रत्येक मीटिंग महिन्यातून एकदा होईलच आणि तीन महिन्यातून एकदा रीजनल मिटिंग होईल. जेणेकरून प्रत्येक महिलेला क्रॉस वॉटरला जाता येईल आणि रिजनल मीटिंगमुळे जास्तीत जास्त महिला भेटतील. पुढील तीन महिन्यांच्या प्रोजेक्शनबद्दल सांगायचे तर संपूर्ण मुंबई झोनची महिलांची एक मिटिंग घ्यायचा प्रयत्न आहे. दुसरे म्हणजे 'झूम'ची मदत घेऊन मुंबई आणि महाराष्ट्रातल्या इतर रिजन्स मध्ये मीटिंग घ्यायचं मानस आहे. यामुळे मुंबईतला बिजनेस मुंबई बाहेर जाईल आणि इतर ठिकाणचा बिजनेस मुंबईमध्ये येऊ शकेल. यातून छान देवाण-घेवाण सुरु होईल. तिसरं म्हणजे महिलांचा 'व्हिजिटर डे' अजूनपर्यंत झाला नाही. तर आमच्या रिजनल मीटिंगमध्ये आम्ही तो प्लॅन करतोय. यामुळे विमेन विंगची ताकद अजून वाढेल. चौथा मुद्दा म्हणजे क्लस्टर मिटिंग, दोन रिजन्स एकत्र येऊन मिटिंग करतील. फिजिकल मिटिंगमध्ये अजून तरी असे झालेले नाही. यामुळे महिला एकत्र जोडल्या जाऊ शकतात. या सगळ्यांमध्ये बिझनेस ग्रोथ हाच एकमेव हेतू असणार आहे. पाचवे प्रोजेक्शन म्हणजे सर्व महिलांना एकाच जागी ऑन-द-स्पॉट बिजनेस कसा मिळू शकेल यावर काम चालू आहे. हे एक्झिबिशन सारखे असेल. पण यावर आमचं अजून काम चालू आहे. आपला बिझनेस नेक्स्ट लेवलला पोहोचविण्याचा आमचा मानस आहे. प्रॉडक्ट आणि सर्विस इंडस्ट्री दोघांनाही एक सारखं महत्त्व प्राप्त करून द्यायचा विचार आहे.



THE NIGHT OUT

five green tomatoes sat on a plank
 five green tomatoes gossiped and drank
 they began to pout as the camera aimed
 that's how they made this lovely frame.



we create visuals that speak

PARAG PARELKHAR PHOTOGRAPHY

+91-9076029821 • info@paragparelkar.com • www.paragparelkar.com

मराठी उद्योजकता दिवसाच्या
हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव मिडे
संस्थापक - सेंटर्ड क्लब ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करु | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust



VIKRAM RAVINDRA KADAM

SCGT Central Region Head



VARDAYNI AUTO

Trust Beyond the Wheels...

Mulund : 9892877288 / 9702632121



महाराष्ट्राचे धगधगते 'उद्योग कुंड' माधवराव भिडे जगदीश कुलकर्णी

चैतन्य, ज्वलंत, प्रेरणादायी ऊर्जास्रोत - भिडे सरांचं नाव आलं की हे असे तेजस्वी शब्दच फक्त आठवतात. नेहमीसारख्या औपचारिकतेने केलेलं वर्णन त्यांना मुळी शोभणारच नाही (आणि हो त्यांना आवडणारही नाही) भिडे सरांचं नाव आलं की, आठवतात ते त्यांचे अतिशय भावुक! मोठं स्वप्न पाहणारे आणि काहीतरी शोधत असणारे डोळे आणि आठवतो तो ८० व्या वयात देखील सळसळणारा प्रचंड उत्साह.

महाराष्ट्रातील उद्योजकता आणि संपन्नता - समृद्धी वाढावी यासाठी कुठेही कोणाशीही, कुठेही आणि कितीही वेळ बोलायची तयारी असणारा हा ८० वर्षांचा तरुण! "थकणे, विश्रांती, थोडं रिलॅक्सेशन" या गोष्टी भिडे सरांना आयुष्यात माहिती तरी असतील का हा प्रश्न पडतो.

अगदी अनोळखी माणसाला देखील पहिल्याच भेटीत आपलंसं करून टाकण्याची त्यांची खासियत होती.

इतकं तेजपुंज वर्णन केलं जाणारे माधवराव भिडे! अगदी आतून फार म्हणजे फारच प्रेमळ होते आणि हा विलक्षण प्रेमाचा थरकाऊन टाकणारा अनुभव तेव्हा यायचा जेव्हा त्यांच्या वयोवृद्ध हातामध्ये आपला हात ते धरायचे आणि तुमच्यासारख्या तरुणांकडून माझ्या अपेक्षा आहेत अशी थेट मागणी करायचे.

"तुमच्यासारख्या तरुणांनी" असं म्हटल्यानंतर, त्यावेळी मला उगीचच मनाला बरं वाटलं होतं. पण नंतर लक्षात आलं, अहो मीच काय माझे वडील जरी त्यांना भेटले असते, तरी त्यांनी हेच वाक्य वापरलं असतं! सत्तर वर्षांचा माणूस हा नव्वदीच्या माणसापुढे एका पिढीने तरुणच ना!

त्या वेळच्या जबरदस्त प्रेमळ हस्त स्पर्शाची आठवण, आज देखील माझ्या अंगावर रोमांच उभी करतेय.

काय अद्भूत ताकद घेऊन, ही माणसं महाराष्ट्रामध्ये आली होती? कोणत्या विलक्षण योगावरती भिडे साहेबांचा जन्म झाला असेल. सगळंच कल्पनेबाहेरचं!! कुठल्यातरी कार्यक्रमांमध्ये मी त्यांना भेटलो होतो. ते दोघं पती पत्नी जेवत होते. आदराने मी नमस्कार करायला गेलो. त्यांनी माझ्या खांद्याला आणि हाताला धरून तो नमस्कार अर्धाच थांबवला आणि माझा हात हातात धरून ठेवला. मागची काहीतरी जुनी ओळख होतीच. माझा चेहरा त्यांच्या लक्षात आहे, हे भाव त्या वृद्ध परंतू अतिशय बोलक्या चेहेऱ्यावर, लगेच उमटले.

मी नुकताच सॅटर्डे क्लब जॉईन केलेला आहे आणि विशेषतः फिल्ममेकर आहे हे म्हणल्यावर त्यांच्या डोळ्यात जबरदस्त कुतूहल जागरूक झाले! कौतुकाचे चार शब्द तर ते बोललेच, पण पुढच्याच वाक्यात "अरे मग तू आपल्या सॅटर्डे क्लबची फिल्म का करत नाहीस? अरे फिल्म म्हणजे थेटर मध्ये दाखवतात ना..तशी.. एक मिनिटाची छोटी फिल्म! माझी इच्छा अशी आहे की, सॅटर्डे क्लब काय आहे याची माहिती देणारी एक छोटी फिल्म महाराष्ट्रातल्या सगळ्या थेटर मध्ये चित्रपटाच्या आधी लागावी. आपल्या महाराष्ट्रातील उद्योजकता वाढावी म्हणून किमान मराठी थेटर मालकांनी तरी त्यांच्या थेटर मध्ये अशी छोटी फिल्म दाखवावी यासाठी काय करता येईल हो?"

मला त्यांची ही वाक्य आठवतात आणि खरंच सांगतो, एखादया लहान मुलाच्या उत्साहाने, त्यांनी हा प्रश्न विचारला! मी बुचकळ्यात पडलो. कल्पना चांगलीच आहे. पण त्यात काही आव्हानं आहेत. थिएटरची आता मल्टिप्लेक्स झाली आहेत. खरंतर हल्ली मराठी थेटर मालक असे आता फारसे राहिले नाहीत. पूर्वी तरी प्रभात किंवा अनेक गावांमध्ये असलेली मराठी मालकांची थेटर्स हल्ली आढळत नाहीत. आता पीव्हीआर किंवा मूव्ही मॅक्स अशासारख्या संस्थाकडून सेंट्रल लोकेशन वरून चित्रपटांचे वितरण होते. तसेच मॉलमध्ये विविध छोट्या स्क्रीनवर हे चित्रपट दाखवले जातात. त्यांचे व्यवसायाचे गणित आणि उद्योग चक्र पुर्णतः वेगळे झालेले आहे.

ते म्हणाले, "अरे यावर मार्ग काढता येईल! पण महाराष्ट्रातल्या गावागावामध्ये हे उद्योजकतेचे विचार पोहोचले

पाहिजेतच. तळागाळाच्या माणसांनी जिद्दीने पेटून उठून व्यवसाय केला पाहिजे. सामान्य माणसाला समृद्धीची आस लावली पाहिजे आणि हो महाराष्ट्रातला सर्वसामान्य माणूस श्रीमंत झाला पाहिजे. हे विचार आपल्याला महाराष्ट्रातल्या मातीमातीत, घराघरात पेरायचे आहेत.

सॅटर्डे क्लब चे मुख्य उद्दीष्ट म्हणजे महाराष्ट्राला श्रीमंत करणे हे आहे. त्यामुळे सॅटर्डे क्लबचे कार्य महाराष्ट्राच्या समृद्धीसाठीच आहे हे त्यांना अनेक मार्गाने लोकांपर्यंत न्यायचं होतं.

बघितलंत मंडळी, द्रष्टेपणा, मोठं स्वप्न म्हणजे किती मोठे स्वप्न ? मला तिथे स्वतःच्या भावना खुजेपणाची जाणीव झाली. इतकं मोठं स्वप्न घेऊन धावणाऱ्या अशा माणसाकडे इतर माणसं आकर्षित झाली तर त्यात नवल ते काय. भिडे सरांचे हे असे विचार ज्यांनी ऐकले ते भारावूनच गेले. त्यादिवशी अंतर्बाहय बदलून गेले.

त्यानंतर अनेक लोक तिथे येऊन त्यांना भेटत राहिले. मी त्या गर्दीत निमुटपणे आणि शक्य तितक्या भिडे सरांच्या जवळ जाऊन उभा राहिलो आणि ते काय सांगतात ते ऐकू लागलो. माझ्या लक्षात आलं, की त्यांना जी व्यक्ती भेटेल, त्या त्या व्यक्तीसाठी त्यांच्याकडे काहीतरी होतंच. त्या माणसाची ओळख ऐकल्यानंतर भिडे सर त्याच्या शक्तीची त्याला जाणीव करून द्यायचे आणि आणखी भव्य काम ती व्यक्ती करू शकते अशा प्रकारचा आशावाद व्यक्त करायचे आणि हे झाले की, आपल्या सॅटर्डे क्लबसाठी तुम्ही अशा प्रकारचे योगदान द्या. अशा प्रकारचं त्याला सांगायचे. यानंतर पुढच्या व्यक्तीच्या बाबतीत साधारण असाच क्रम होता.

त्याच गर्दीतल्या एका व्यक्तीने त्यांना सांगितले की तो सॅटर्डे क्लबमध्ये आहे आणि त्याचा कारचा व्यवसाय आहे. भिडे सरांनी एकदम चमकून त्याला सांगितले, अरे वा मग एक काम करा ना, अशी काहीतरी आयडिया शोधा की जेणेकरून आपल्या सगळ्या कारवाल्या मेंबर्ससाठी सॅटर्डे क्लबच्या नावाची एक प्लेट असावी आणि ती त्यांनी आपल्या कारच्या पाठीमागे लावावी. अहो, त्या निमित्ताने रस्त्यावरून जाता जाता सॅटर्डे क्लबचे नाव लोकांपर्यंत पोहोचेल. लोकांना उत्सुकता वाटेल.

आपल्याला माहितच आहे कि, एकदा एखादी व्यक्ती सॅटर्डे क्लब मध्ये जॉईन झाली की तिचा विकास आणि प्रगती अटळ आहे. कारण सॅटर्डे क्लबची इकोसिस्टीमच त्यांनी अशी तयार केलेली होती की इथे आलेल्या प्रत्येक माणसाचा फायदा होईलच. त्याला हाताला हात धरून वर ओढणारे लोक त्याच्या आजूबाजूला भेटतीलच.

मी चित्रपट, जाहिराती, नाटक अशा क्षेत्रांशी संबंधात आहे म्हटल्यावर, त्यांनी खूप महत्त्वाचा आणि कळीचा मुद्दा मला सांगितला. ते म्हणाले मराठी माणूस आपल्या नाटकाची आवड कशी जोपासतो ? तर कमीत कमी खर्चामध्ये (किंवा शक्यतो फुकटात) नाटकाचं तिकीट मिळवून तो नाटक बघायला जातो.

त्यांच्या मते नाटकाची खरी आवड म्हणजे, “चांगलं एखादं दहा पंधरा कोटी खर्च करून विशाल नाटयगृह मराठी माणसाने बांधवे आणि मग म्हणावं मला नाटकाची आवड आहे किंवा उभरत्या नाटय कलाकारांना सहाय्य म्हणून काही कोटीचं डोनेशन मराठी माणसांनी द्यावं तेव्हा मी म्हणेन मराठी माणसाला नाटकाची आवड आहे.

महाराष्ट्रीयन माणूस कुठेही कमी नाही, कमी आहे ती फक्त प्रेरणेची. त्याच्यातला वन्ही चेतवण्याची. त्याच्यातली सुप्त शक्ती जागृत करण्याचा फक्त अवकाश आहे. अवघा महाराष्ट्र जर उद्योजकतेसाठी पेटून उठला, तर महाराष्ट्राच्या संपन्नेचा दिवस दूर नाही.

मंडळी, या संकल्पनेला सलाम करावा तितका थोडा आहे.

जेवणाचा सुमारे पाऊण तासाचा काळ भिडे सर हात वाळवून, लोकांशी बोलत उभे होते. दोघा तिघांनी गर्दीला सांगितले देखील की, भिडे सरांना आता जेवण करू द्या, तर त्याला थांबवत साक्षात भिडे साहेबांनीच सांगितलं थांबा हो, मलाच बोलायचे आहे यांच्याशी. जेवण चालू आहे माझे एकीकडे.

स्वतःचं पोट भरण्यापेक्षा महाराष्ट्राचे पोट भरले पाहिजे, महाराष्ट्र श्रीमंत झाला पाहिजे असा काहीतरी अचाट विचार करणारा हा अवलिया.

श्रीमंत हा त्यांचा फार आवडीचा शब्द होता. मला खूप श्रीमंत व्हायचं आहे असं म्हणणाऱ्या माणसांकडे का देव जाणे

पण मराठी माणूस पूर्वी थोडा विचित्र नजरेनेच बघायचा. ते खूप श्रीमंत आहेत या वाक्यपुढे एक अदृश्य रुपातला पण असायचा (म्हणजे श्रीमंत आहेत पण आजारी असतात, श्रीमंत आहेत पण मनाने कटू आहेत, श्रीमंत आहेत पण माणूसघाणे आहेत, असं काहीच्या काही आणि उगाचच बिरुद लावलं जायचं) यामुळे श्रीमंत हा शब्द आपण जपून म्हणजे फारच काळजीने वापरायचो. शक्यतो श्रीमंत हा शब्द बोलतांना टाळण्याकडेच मराठी माणसाचा कल असायचा.

परंतू भिडे सरांनी या श्रीमंत शब्दांला खऱ्या अर्थाने श्रीमंत केलं.

तुकोबांचे “एकमेकां साह्य करु , अवघे धरु सुपंथ” हे वाक्य सॅटर्डे क्लबसाठी “एकमेकां साह्य करु , अवघे होऊ श्रीमंत” असं करून घेतलं होते आणि साक्षात संत तुकारामांना अपेक्षित असलेला “सुपंथ खऱ्या अर्थाने, जर कोणी महाराष्ट्राला दाखवला असेल तर तो स्व. माधवराव भिडे यांनीच.

मला उगीचच असं वाटत. संत तुकारामांना स्वर्गात माधवराव भिडे भेटले तर तुकाराम म्हणतील की, शिवाजी महाराजांनी या महाराष्ट्र देशामध्ये स्वाभिमानाची आणि स्वातंत्र्याची पेरणी केली आणि माधवराव आज तुम्ही याच महाराष्ट्रामध्ये समृद्धीची आणि श्रीमंतीची बीजे पेरत आहात. महाराष्ट्राच्या पुढच्या सर्व पिढ्या तुमचं हे कार्य लक्षांत ठेवतील.

मंडळी भिडे सरांचे भाषण तुम्ही कधी ऐकलं आहे का ? तुम्ही ऐकलं असेल तर तुमच्यासारखे नशीबवान तुम्हीच पण अजुन जर तुम्हांला भिडे सर ऐकायला मिळाले नसतील तर युटयब वर त्यांची अनेक व्याख्याने उपलब्ध आहेत. त्यातलं कोणतंही व्याख्यान एक अनुभव म्हणून अवश्य ऐका.

पण जरा जपून ज्याला साधं आणि मिळमिळीत आयुष्य हवं असेल, ज्याला आयुष्यात थ्रिलर नको असेल. त्याने ह्या असल्या भाषणाच्या नादी बिलकुल लागू नये.

परंतू तुम्ही जिद्दी असाल तुमच्यात प्रचंड उत्साह असेल मोठं काहीतरी करण्याची उमेद असेल तर मात्र या भाषणांचा अनुभव आर्वजुन घ्या. मिळेल तिथून त्यांची भाषणे, विचार शोधा.

भिडे सरांचे कुठलेच व्याख्यान म्हणजे प्रवचन नाही. हे व्याख्यान म्हणजे गुळगुळीत उपदेश नाहीत, तर भिडे सरांचे व्याख्यान म्हणजे ज्वलंत अंगार.

भिडे सरांचे व्याख्यान ऐकल्यावर तुमचं रक्त सळसळायला लागेल. अंगभर चैतन्याच्या लहरी येतील. आपण काहीतरी प्रचंड भव्य आणि दिव्य ऐकतोय हे तुम्हाला जाणवत राहिल. आता आपण पेटून जिद्दीने काम केलं पाहिजे. अशा सारखी भावना निर्माण होईल. कारण माधवरावांच्या त्या शब्दांमागे तशीच तपःश्चर्या आहे.

त्यांच्या भाषणांमध्ये हे वाक्य नेहमी यायचं “पॅशन इन द हार्ट आणि फायर इन द बेली”

प्रत्येक वेळेला हे वाक्य उच्चारताना त्यांच्या हृदयातली पॅशन त्यांच्या शब्दाशब्दातून बाहेर यायचं आणि पोटातला तो फायर त्यांच्याविषयी तर बोलायलाच नको. इतकेच सांगतो चैतन्याची कंपनी देणारी त्यांची ओजस्वी वाणी ऐकणं, हा एक चित्त थरारक अनुभव आहे. मी अनेकदा हा अनुभव घेतलाय.

भिडे सर म्हणजे विश्वाच्या अवकाशातली प्रचंड ऊर्जा होती. त्या अनंताच्या गाभान्यातून काही तेजस्वी कण भिडे सरांच्या रुपाने महाराष्ट्राच्या मातीमध्ये आले होते. वेळ झाल्यानंतर हे तेजकण परत त्याच अनंतामध्ये विलीन झाले. परंतू जाता जाता, समृद्धीच्या बीजाचं रोपण त्यांनी या महाराष्ट्राच्या मातीत केलं आहे.

आता आपली जबाबदारी आहे. या रोपाला श्रीमंतीची फळं आणायची. भिडे सरांचे स्वप्न आपण साकार करायचं आहे.

चला ! जिद्दीने पेटून उठूया ! एकत्र येऊया, व्यवसाय करूया आणि हो ‘अवघे होवू श्रीमंत’



मराठी उद्योजकता दिवसाच्या हार्दिक शुभेच्छा



इंजि. माधवराव भिडे
संस्थापक - सॅटर्डे वलव ग्लोबल ट्रस्ट

१२ जुलै

मराठी उद्योजकता दिवस

॥ एकमेकां सहाय्य करू | अवघे होऊ श्रीमंत ॥

Proud Member Of
Saturday Club Global Trust



SHREE REALTORS

Maha Rera
Certificate No.: A52100011008

Rajendra Kokate

8421291921
8668603063

BUY / SALE / RENT / LEASE
RESIDENTIAL / COMMERCIAL
NEW / RESALE PROPERTIES

Shree.realtors9@gmail.com

Dhanraj Park, Shop No. 9, Near Ambiance Hotel, Kaspate Wasti Road, Wakad, Pune-411057



MEETING SCHEDULE

Mumbai, Navi Mumbai & Thane Region

Andheri (Tuesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Tuesday) 4th 07.30 to 10.00 am	Borivali (Friday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Friday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Dadar (Tuesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Tuesday) 3rd 07.30 to 10.00 am
Kurla (Saturday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Saturday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Bhandup (Friday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Friday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Mulund (E) (Friday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Friday) 4th 07.30 to 10.00 am
Mulund (W) (Thursday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Thursday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Thane (Wednesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 4th 07.30 to 10.00 am	Dombivali (Wednesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 4th 07.30 to 10.00 am
Kalyan (Friday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Friday) 4th 07.30 to 10.00 am	Vashi (Saturday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Saturday) 4th 07.30 to 10.00 am	Lake City (Friday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Friday) 3rd 07.30 to 10.00 am
Goregaon (Thursday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Thursday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Malad (Friday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Friday) 4th 07.30 to 10.00 am	Chembur (Wednesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 4th 07.30 to 10.00 am
Kandivali (Tuesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Tuesday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Vasai (E) (Thursday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Thursday) 4th 07.30 to 10.00 am	Ghodbunder (Wednesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 3rd 07.30 to 10.00 am
Marol MIDC (Tuesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Tuesday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Upper Thane (Monday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Monday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Airoli (Saturday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Saturday) 3rd 07.30 to 10.00 am
Jijau (Monday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Monday) 4th 07.30 to 10.00 am	Lalbaug (Thursday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Thursday) 4th 07.30 to 10.00 am	Malad (Wednesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 4th 07.30 to 10.00 am
Dahisar (Wednesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Nerul (Wednesday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 4th 07.30 to 10.00 am	Koparkhairane (Friday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Friday) 3rd 07.30 to 10.00 am

Raigad Region

Panvel (Friday) 2nd 07.30 to 10.00 am	(Friday) 4th 07.30 to 10.00 am	Alibaug (Friday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Friday) 3rd 07.30 to 10.00 am	Kharghar (Wednesday) 1st 07.30 to 10.00 am	(Wednesday) 3rd 07.30 to 10.00 am
--	---	---	---	---	--

MEETING SCHEDULE



North Region

Dhule (Friday)		Jalgaon (Saturday)	
2nd	4th	2nd	4th
8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm	8.00 to 10.00 pm

Nashik Region

Nashik (Friday)		Nashik 1 (Friday)		Godavari (Saturday)	
1st	3rd	2nd	4th	2nd	4th
07.30 to 10.00 am	07.00 to 9.00 pm	07.30 to 10.00 am	07.00 to 9.00 pm	07.30 to 10.00 am	06.30 to 8.30 pm
Sinnar (Saturday)		Sangamner (Wednesday)			
1st	3rd	2nd	4th		
06.30 to 8.00 pm	06.30 to 8.00 pm	07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am		

Pune Region

Pune (Wednesday)		PCMC (Friday)		Kothrud (Thursday)	
2nd	4th	1st	3rd	2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am
Sinhagad (Tuesday)		Aundh-baner (Thursday)		Hadapsar (Wednesday)	
2nd	4th	1st	3rd	1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am
Wakad (Wednesday)		Nigdi (Thursday)		Shaniwarwada (Thursday)	
1st	3rd	2nd	4th	1st	3rd
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am
Parvati (Saturday)					
1st	3rd				
07.30 to 10.00 am	07.30 to 10.00 am				

Western Maharashtra

Kolhapur (Saturday)		Urja (Friday)		Karad (Sunday)	
2nd	4th	2nd	4th	2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am
Satara (Tuesday)		Sangli (Thursday)		Phaltan (Thursday)	
2nd	4th	2nd	4th	2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am
KARVEER (Saturday)		DAKSHIN KASHI (Friday)			
1st	3rd	1st	3rd		
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am		

Vidarbha Region

Akola (Friday)	
1st Sat.	3rd Sun.
05.00 to 10.00 pm	09.00 to 11.00 am

Ratnagiri

Ratnagiri (Monday)	
2nd	4th
07.30 to 9.30 am	07.30 to 9.30 am



सॅटर्डे क्लब मधील चॅप्टर्सची माहिती

SATURDAY CLUB GLOBAL TRUST- Region wise Data FY2022-2024

SR No	Chapter Name		Head Names	Mob NO
CENTRAL MUMBAI REGION			REGION HEAD- Mr VIKRAM RAVINDRA KADAM	9892877288
1	CHEMBUR	Chairperson	Adinth M. Ambhore	9892391799
		Secretary	Pallavi Jambhore	9321549109
		Treasurer	Santosh Ramesh Pevekar	9773369922
2	KURLA	Chairperson	Sanjay Vithal Khemkar	7506775545
		Secretary	Sunit Bapat	9820110674
		Treasurer	Neha Bendre	9869424605
3	MULUND-East	Chairperson	Sheetal Joshi	9821670173
		Secretary	Abhijeet Vagal	9702211616
		Treasurer	Prashant Salvi	9821545655
4	BHANDUP	Chairperson	Vaishali C. Narayankar	9920370369
		Secretary	Ninad Samel	70393 25082
		Treasurer	Rakesh Parte	9892648546
5	MULUND-West	Chairman	Swapnil Gaikwad	9987981265
		Secretary	Tushar Bhilare	9702473113
		Treasurer	Dhiraj Karalkar	9004433388
WESTERN MUMBAI REGION			REGION HEAD - Sachin Dhamane	9372890392
6	ANDHERI Parle	Chairman	Tushar Sawant	9833870736
		Secretary	Rohan Karlekar	9870433315
		Treasurer	Nilesh Rane	9167213585
7	BORIVALI	Chairman	Swati Nerurkar	9892253323
		Secretary	Mandar Gogate	9820877279
		Treasurer	Siddhi Padgaonkar	9819554188
8	DADAR	Chairman	Satish Shevade	9820413229
		Secretary	Sanket Shetye	9819701483
		Treasurer	Utkarsh Kale	8433808829
9	DAHISAR	Chairman	Amol Karekar	9833887267
		Secretary	Pooja Kesarkar	9920520131
		Treasurer	Yogesh Pednekar	9833742709
10	GOREGAON	Chairman	Paresh Hanamshet	9223515027
		Secretary	Sainath Ausare	9029605048
		Treasurer	Shreeya Kulkarni	8928422747
11	KANDIVALI	Chairman	Umesh Damle	9820988508
		Secretary	Sandeep Raut	9867452895
		Treasurer	Prajakta Mestry	9892455047
12	MALAD	Chairman	Ram Nerurkar	9820788755
		Secretary	Chandan Naik	9820661826
		Treasurer	Shamika Rane	9833272925
13	MALAD 2.0	Chairman	Chhaya Lade	9920416246
		Secretary	Keshav Gaonkar	9022886386
		Treasurer	Vishesh Varhadi	9004036779
14	MAROL-MIDC	Chairman	Sunil Andhare	7507121329
		Secretary	Prachi Patrikar	9819715650
		Treasurer	Vrushali Bane	9820644916
15	LALBAG	Chairman	Sanjay Borkar	8082345692
		Secretary	Samir Tawade	9773581207
		Treasurer	Siddhesh Khanwilkar	9833634346
THANE REGION			REGION HEAD :NITIN BORSE	
16	THANE Main	Chairman	Rupesh Ghag	8097040777
		Secretary	Sunetra Rane	996762117
		Treasurer	Deepa Deshmukh	9987224728
17	GHODBANDAR	Chairman	Kiran Verlekar	9619615885
		Secretary	Nita Palani	9022906863
		Treasurer	Sakshi Sawant	9820833173

सॅटर्डे क्लब मधील चॅप्टर्सची माहिती



18	UPPER THANE	Chairman	Makrand Sherkar	9967578211
		Secretary	Nitu Suvarna	9867153384
		Treasurer	Trupti Girkar	9819313700
19	LAKE CITY	Chairman	Meena Chaudhari	9833428251
		Secretary	Kaustubh Gadre	9833127282
		Treasurer	Kiran Kshirsagar	8108015007
20	JIJAU	Chairman	Reena Bhole	8928260877
		Secretary	Varsha Paunikar	9323957059
		Treasurer	Meetal Mayekar	9819764442
THANE Eastern REGION			REGION HEAD : Rajesh Chaudhari	8879353111
21	KALYAN	Chairman	Sumit Patil	97652 88298
		Secretary	Ankita Rai	9619114472
		Treasurer	Prafulla Kshirsagar	9167442444
22	DOMBIVALI	Chairman	Yeshwant Shingavekar	9920039518
		Secretary	Abhishek Sonar	9619908277
		Treasurer	Veena Bedekar	9322597885
THANE Western REGION			Region Head -Subodh Joshi	9820437091
23	VASAI-East	Chairman	Atul Zodge	9011686939
		Secretary	Sameera Dhanawade Rawale	9323599347
		Treasurer	Bhupendra Panchal	9324185036
24	VASAI-West	Chairman	Pradeep Kuware	9096350683
		Secretary	Sonal Pawar	7303907351
		Treasurer	Pranali Sawant	9309769522
25	MIRA BHYANDER	Chairman	Ajay Madane	8291093282
		Secretary	Pramod Kale	9819481463
		Treasurer	Abhijit Parab	9920209597
NAVI MUMBAI REGION			REGION HEAD Name- Jitendra More	8433257508
26	Vashi	Chairperson	Anil Joshi	9819361497
		Secretary	Vishal Patil	9819697378
		Treasurer	Vikram Ingale	8898666668
27	Panvel	Chairperson	Atul Padalkar	9324538993
		Secretary	Dr Kalyani Patil	9967018635
		Treasurer	Mahendra Gawand	9321101199
28	Airoli	Chairperson	Mandar Loke	9773607035
		Secretary	Sharad Nimbalkar	9920894824
		Treasurer	Pranay Arvanekar	8767688023
29	Kharghar	Chairperson	Sarika Chavanke	9223373495
		Secretary	Amdadas Kharat	8692023982
		Treasurer	Dharmaraj Manchekar	8591745005
30	Nerul	Chairman	Ganesh Mankar	9321116602
		Secretary	Saili Rawool	9321790549
		Treasurer	Yashwant Kupekar	8369840880
31	Koparkhairane	Chairman	Nitish Yelane	9870790085
		Secretary	Varsha Jadhav	9769648393
		Treasurer	Rekha Bhagade	9224297407
PUNE REGION			REGION HEAD -Ganesh Chavan	9860048923
32	PUNE	Chairman	Rohit keskar	9607293131
		Secretary	Ravindra Dangare	9326168231
		Treasurer	Saket Vaidya	9607511331
33	SINHGAD	Chairperson	Darshan Joshi	9822004670
		Secretary	Shailesh Sawant	9850616799
		Treasurer	Shreepad Wagdarikar	9657728840
34	HADAPSAR	Chairperson	Gauri Karle	9960693553
		Secretary	Rajendra Kote	9689532902
		Treasurer	Sunil Mali	9503860095
35	KOTHRUD	Chairperson	Adv. Siddhi Risbud	9922442924



सॅटर्डे क्लब मधील वॉटर्सची माहिती

		Secretary	Makarand Ambetkar	7024125901
		Treasurer	Adv. Devavrat Bhangaonkar	7709309062
36	PARVATI	Chairman	Adv. Rahul Risbud	9270133360
		Secretary	Santosh Hariharan	8421315400
		Treasurer	Omkar Chandrachud	9850879527
37	SHANIVARWADA	Chairman	Sachin Gokhale	9823077559
		Secretary	Minal Patil	9545510222
		Treasurer	Ajay Degwekar	9607929925
38	DECCAN	Chairman	Aniket Malshe	7057129129
		Secretary	Navin Patankar	7083730445
		Treasurer	Umesh Hukare	8390314078
PCMC REGION			REGION HEAD - Mahesh Inamdar	9623138034
39	AUNDH BANER	Chairman	Harshada Kulkarni	9890446285
		Secretary	Sanjay Patil	8149112042
		Treasurer	Shilpa Patil	9881133371
40	PCMC	Chairman	D H Kulkarni	9822421087
		Secretary	Rahul Thakre	9860710001
		Treasurer	Rajendra Kokate	8421291921
41	WAKAD	Chairman	Nilesh Kulkarni	8087830007
		Secretary	Yogiraj Deokar	9307133134
		Treasurer	Gaurav Gaikwad	7276000692
42	NIGADI	Chairman	Tejjas Chhavan	9561150916
		Secretary	Priyanka Darekar	8149449414
		Treasurer	Tejas Gosavi	9923699394
KOLHAPUR REGION			REGION HEAD- MR. VISHAL MANDLIK	9922644499
43	KOLHAPUR	Chairperson	MR. PIRAJI PATIL	9552586354
		Secretary	MR. SIDDHESH MOHITE	7506010446
		Treasurer	MRS. POONAM SHAH	9881063438
44	KOLHAPUR URJA	Chairperson	MR. KULDEEP KORGAONKAR	9422428229
		Secretary	MR. RAJARAM PATRE	7028411150
		Treasurer	MR. SACHIN NANDGAONKAR	9595093389
45	KARVEER	Chairperson	MR. YOGESH DESHPANDE	9423979446
		Secretary	MR. ABHIJIT NAVALE	9766763268
		Treasurer	MRS. MADHUJA MIRJE	9595724577
46	DAKSHIN KASHI	Chairperson	MR. SHAILESH DESHPANDE	9923207384
		Secretary	MRS. SUSHMA DHARMADHIKARI	8149777878
		Treasurer	MR. KUNAL PATIL	8432299277
47	ICHALKARANJI	Chairman	MR. SUHAS PATIL	8208318851
		Secretary	MR. VIKAS LOHAR	9730235864
		Treasurer	MR. ALIM SHAIKH	9822198937
48	SANGLI	Chairman	MR. AMOL CHOUGULE	7588167010
		Secretary	DR. SHAILESH PATIL	8805642709
		Treasurer	MR. GANESH KADAM	9766339838
49	GADHINGLAJ	Chairman	MR. KASHINATH GURAV	9822327111
		Secretary	MR. VIRENDRA KITTURKAR	9226402525
		Treasurer	MR. JITENDRA RANANAVRE	9922604222
SATARA REGION			REGION HEAD Name-Ajay Shinde	9833859985
50	SATARA	Chairperson	Niranjan Phadnis	9423032242
		Secretary	Santosh Khatavkar	9970331324
		Treasurer	Sagar Salunkhe	7769929655
51	RAJDHANI	Chairperson	Amar Shinde	8888732973
		Secretary	Viswajit Kadam	9923622288
		Treasurer	Sachin Kumbhar	9890169492
52	WAI	Chairperson	Ajit Khirsagar.	9860631323
		Secretary	Sushil Gole	7972409075
		Treasurer	Rohit Bhole	9767372701
53	KARAD	Chairperson	DR. Pravin Mane	9860602361
		Secretary	Ravindra Deshmukh.	9096102301

सॅटर्डे क्लब मधील चॅटर्सची माहिती



एकमेकां सांख्य करत | अन्वये होऊ शीनंत | |

		Treasurer	Sarikha Patil	8888832150
54	PHALTAN	Chairman	Mangesh Shinde	9689947204
		Secretary	Umesh Chavan	9588443702
		Treasurer	Shubham Kadam	8668529101
55	VADUJ	Chairman	Aasha Tupe	9561383219
		Secretary	DR. Dipak Tupe	7391075076
		Treasurer	Meghana Punadikar	9890822711
NORTH MAHARASHTRA			REGION HEAD Er.Shriharsh Madhusudan Khadilkar	9822004038
56	JALGAON	Chairperson	Er. Abhijit D. Patil	9766816393
		Secretary	Shri. Dinesh Thorat	9850603590
		Treasurer	Er. Umesh Patil	9096968197
57	DHULE 1	Chairperson	Shri. Digviay Patil	9730994444
		Secretary	Shri. Jitesh Pathak	8275007220
		Treasurer	Shri. Umesh Agrawal	9823269169
58	DHULE 2	Chairperson	Shri. Akshay Savaji	9371634539
		Secretary	Shri. Rahul Bagul	9325828160
		Treasurer	Shri. Deepak Ahirrao	9421569793
59	AKOLA	Chairperson	Shri. Sunil Navandar	9822222692
		Secretary	Shri. Mahesh Mundada	9823288116
		Treasurer	Shri. Ashish Khandelwal	9422939955
NASHIK REGION			REGION HEAD -AMOL KASAR	9822082646
60	NASHIK	Chairman	Dr.Yogesh Ghongde	9422754255
		Secretary	Mr.Nitin Kotkar	9422272723
		Treasurer	Mr. Shailesh yeole	9130009806
61	NASHIK 01	Chairman	Dr Pravin Kenge	9422283817
		Secretary	Mr.Akshay Vadnere	9011757254
		Treasurer	Mr.Akshay Bele	9850820138
62	GODAVARI	Chairman	Mr.Anant Khadilkar	9960000817
		Secretary	Mr.Sandeep Deore	9518562046
		Treasurer	Mrs. Harita Deore	7588615018
63	SINNAR	Chairman	Mr.Jaywant Kale	9552590529
		Secretary	Mr.Shantanu Korde	9579558745
		Treasurer	Mr.Amol Kapile	9850119582
64	SANGAMNER	Chairman	Mr. Sagar Hase	9921234133
		Secretary	Dr. Sagar Gopale	9975713670
		Treasurer	Mr. Mayur Pawar	9404984040
KOKAN REGION			REGION HEAD Name: Ram Kolwankar	9607291231
65	RATNAGIRI	Chairperson	Aditi Desai	9822074274
		Secretary	Pratik Kalambate	9130630260
		Treasurer	Sagar Waingankar	9769638327
VIDARBHA REGION			REGION HEAD Name:	
67	AMRAVATI	Chairperson		
		Secretary		
		Treasurer		
68	NAGPUR	Chairperson		
		Secretary		
		Treasurer		
RAIGAD REGION			REGION HEAD Name- Vijay Rane	83909 09470
69	ALIBAG	Chairman		
		Secretary		
		Treasurer		



LIST OF CELL HEADS

CELL HEADS (ADMIN CELLS)

SR. NO.	CELL HEAD NAME	HEADING THE CELL
1	Santosh Patil Pallavi Surve	PR & MEDIA Deputy (SOCIAL MEDIA)
2	Sachin Gavli	IT
3	Hrishikesh Phadke	DIGITAL HEAD (Transformation)
4	Chhabiraj Rane	GRIEVANCES
5	Vishwas Khairnar	SOP
6	Harshwardhan Burkhe	GOVERNMENT COUNCIL
7	Upendra Salvi	Editor, SCGT Times E-Magazine

CELL HEADS (BUSINESS CELLS)

SR. NO.	CELL HEAD NAME	HEADING THE CELL
1	PRADIP MANJREKAR MANSI MANJREKAR	VABCIDE JOINT HEAD
2	SUHAS BASAKHATRE	ELITE
3	DR. PRADNYA BAPAT DR. MANISHA BANKAR	WOMENS WING DEPUTY (WOMEN HEAD)
4	MANISH SARVANKAR	NATIONAL BUSINESS
5	SHASHIKANT MALI	INTERNATIONAL BUSINESS
6	RAKESH TELAVNE	MANUFACTURING
7	RUPALI THAKUR	YOUNG ENTERPRENURE



TRANSFORM YOUR SPACES WITH OUR UNIQUE **FLOORING** SOLUTIONS



**CARPET
TILES**



**WOOD
FLOORINGS**



**LAWNS &
LANDSCAPES**



**GREEN WALLS
& CREEPERS**



**HAND TUFTED
CARPETS**



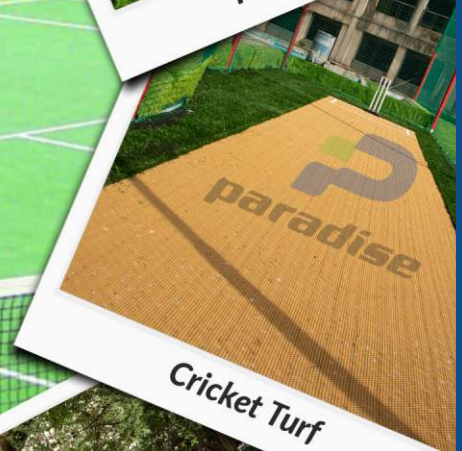
**WINDOW
BLINDS & FILMS**



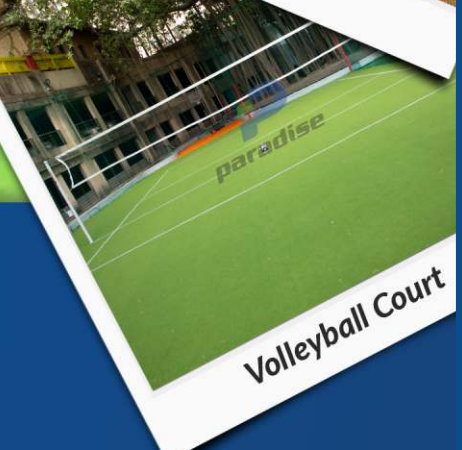
Basketball Court



Football Court



Cricket Turf



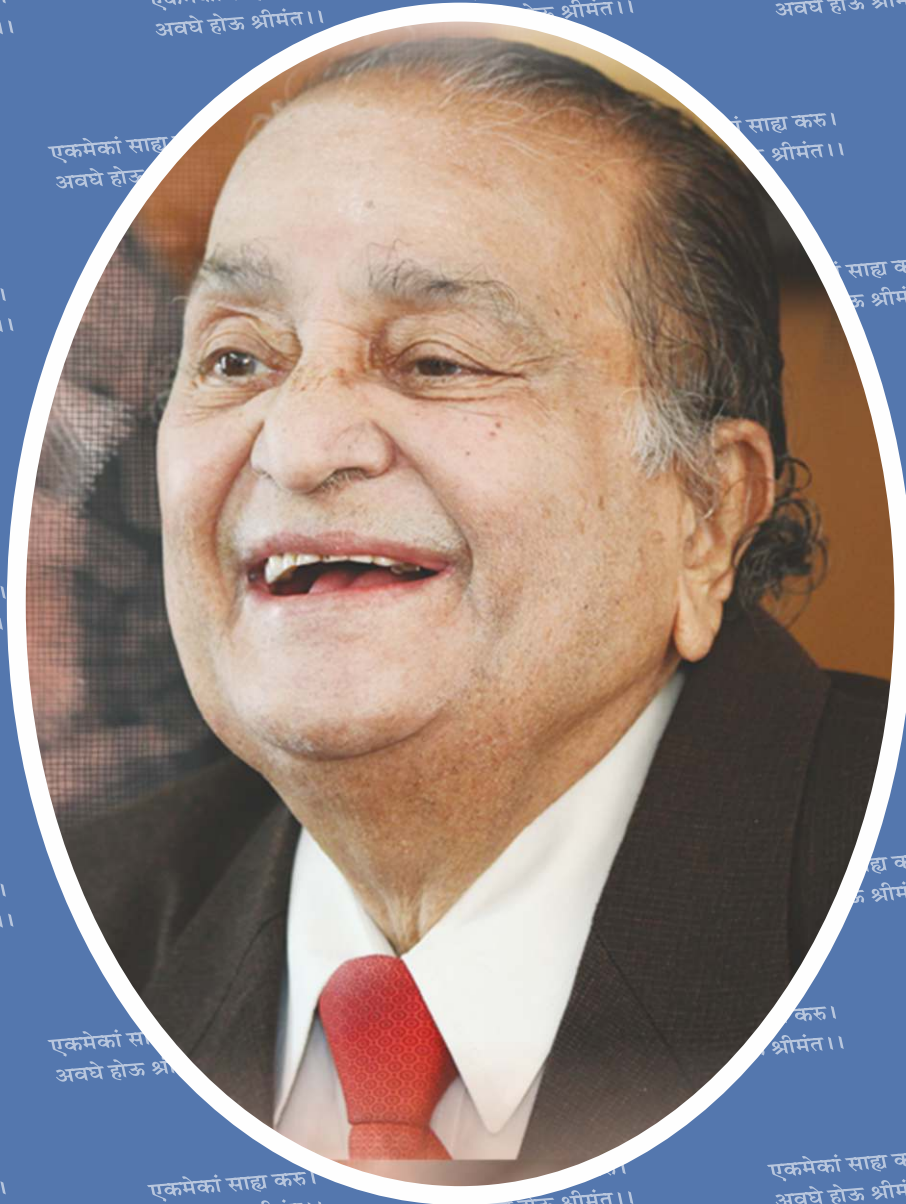
Volleyball Court

📍 Plot No. 516, Sector-4, Near Rajinder Ashram,
Opp. Trimurti CHS, Ghansoli, Navi Mumbai - 400701.

Branch Offices at: Vijaypura (Karnataka), Dapodi - Pune

☎ +91 88797 43521 / +91 9820 642798

✉ uttam@paradisefw.in / paradisefw15@gmail.com



**“Tough Times never last,
But tough people do..!”**